

M E A K-Weekly Economic Report  
Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry

م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي  
الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي التخصصي رقم 477 / 2024

تأسيس مشروعات صغيرة ناجحة في الأسواق العربية؟

إعداد الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

الأحد 14 آذار، 14 March 2024

.M E A K Weekly Economic Report No. 477

prepared by Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry

موقع المستشار الاقتصادي الإلكتروني للبحوث والدراسات

The website of the Economic Adviser for Research and  
Studies

Strona Doradcy Ekonomicznego ds. Badań i Studiów

لا يعبر مضمون هذا التقرير عن وجهة نظر موقع المستشار الاقتصادي، ولا يتحمل الموقع أية مسؤولية قانونية عن أي قرار يتم اتخاذه بالاستناد للمعلومات المنشورة فيه، ولا يشكل عرضاً أو تشجيعاً لشراء أو بيع أية أصول مالية، بالرغم من ثقة الموقع بإدارته.

"The content of this report does not reflect the views of the Economic Adviser website, and the website does not bear any legal responsibility for any decisions made based on the information published in it. It does not constitute an offer or encouragement to buy or sell any financial assets, despite the website's confidence in its management."

م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي التخصصي رقم 2024/477  
إعداد الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

الأحد نيسان، April 2024

هذا التقرير حصيلة متابعة للإعلام الاقتصادي والشبكة العنكبوتية. يتم تقديمه للأكاديميين والاقتصاديين وأصحاب القرار والمتابعين لتسهيل الوصول إلى المعلومة الاقتصادية. تحتاج بعض المعلومات والبيانات الواردة في التقرير إلى تدقيق من قبل خبير أو مختص، حيث قد لا تكون موثوقة بما يكفي. يُرجى المساعدة في التحقق من هذه المعلومات وذكر المصدر لضمان الموثوقية. يُعفى المؤلف من المسؤولية عن أي معلومة غير صحيحة أو غير دقيقة واردة في التقرير، حيث يكون المصدر المثبت في أسفل كل مادة هو المسؤول.

ملاحظة: يرجى إبلاغي في حالة عدم رغبتك في استمرار تلقي التقرير حتى يتم حذف اسمك من قائمة البريدية. شكراً.  
رابط تحميل التقرير بصيغة بي دي أف:

M E A K Weekly Economic Report No. 477

Prepared by Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry

This report is the result of monitoring economic media and the internet. It is provided to academics, economists, decision-makers, and followers to facilitate access to economic information.

Some of the information and data in the report may require verification by an expert or specialist, as it may not be sufficiently reliable. Please assist in verifying this information and citing the source to ensure reliability. The author absolves themselves of responsibility for any inaccurate or misleading information in the report, as the source cited at the bottom of each article is responsible.

**Note: Please inform me if you do not wish to continue receiving the report so that your name can be removed from the mailing list. Thank you.**

**Download link for the report in PDF format:**

م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي التخصصي رقم 477 / 2024

تأسيس مشروعات صغيرة ناجحة في الأسواق العربية؟

إعداد الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

الأحد نيسان، 14 April 2024

M E A K Weekly Economic Report No. 477

Prepared by Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry

Contents

- 1 - كيف تنجح بإطلاق مشروع صغير في الأسواق العربية؟ ..... 4
- ما الذي يجعل مشروعاً ما ناجحاً؟..... 4
- ما المشاريع الناجحة في العالم العربي؟..... 7
- 2 - قليل من المال الإصرار.. تجارب أردنية لمشروعات صغيرة ..... 9
- 3 - تعرف على أشهر منصات العمل الحر للشباب العربي..... 14
- العمل الحر المستقل خيار مفضل ..... 15
- 4 - معارض وقروض ومبادرات للتوسع.. هل تنجح خطط مصر لتنمية المشاريع الصغيرة؟ ..... 19
- رحلة كفاح ..... 20
- تحديات تعرقل النمو ..... 22
- تنسيق الجهود ..... 23
- 5 - أفكار مشاريع صغيرة: 40 فكرة مربحة بتكاليف بسيطة ..... 24
- ما هي المشاريع الصغيرة؟..... 25
- مميزات وأهمية المشاريع الصغيرة ..... 25
- ما هي العناصر الأساسية لبدء مشروع تجاري صغير؟ ..... 25
- الآن، إليك مجموعة مميزة من أفكار المشاريع الصغيرة: ..... 26
- 6 - 22 أفكار مشاريع صغيرة مربحة للوطن العربي ..... 41

## م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي التخصصي رقم 2024/477

تأسيس مشروعات صغيرة ناجحة في الأسواق العربية؟

إعداد الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

الأحد 14 نيسان، April 2024

M E A K Weekly Economic Report No. 477

Prepared by Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry



### 1 - كيف تنجح بإطلاق مشروع صغير في الأسواق العربية؟



في عالم الأعمال الحديث فإن للحظ دورا ضئيلا جدا في النجاح حيث يقدم مجتمع الأعمال الحديث عوامل مهمة تقود إلى النجاح (غيتي)

محمد سناجلة، 13/2/2024

يحلم الكثير في عالمنا العربي بإطلاق مشاريعهم الخاصة، ولكن قلة من يتسنى لهم ذلك، وأقل منهم من ينجح في مشروعه.

اقترن النجاح في الماضي في كثير من الأحيان بال حظ السعيد، ولكن في عالم الأعمال الحديث فإن للحظ دورا ضئيلا جدا في النجاح، حيث يقدم مجتمع الأعمال الحديث عوامل مهمة تقود إلى النجاح.

ولعل السؤال الذي يطرح نفسه هو: كيف من الممكن أن نستفيد في عالمنا العربي من تجارب الأعمال الناجحة لإطلاق مشاريع صغيرة ناشئة تلقى النجاح في المستقبل؟ وما العوامل التي تساعد في نجاح المشاريع في العالم عموما وعالمنا العربي خصوصا؟ وما المشاريع التي يمكن أن تنجح في عالمنا العربي؟ هذه الأسئلة وغيرها هي ما سنحاول الإجابة عنها في هذا التقرير.

- ما الذي يجعل مشروعا ما ناجحا؟

وجدت دراسة صادرة عن مجلة "العلوم الاجتماعية والتنمية" بعد مراجعة لمئات الدراسات البحثية السابقة التي تبحث في عوامل نجاح الشركات الصغيرة أن هناك

مجموعة من العوامل التي تحدد مدى نجاح أو فشل المشاريع، وحصرت الدراسة هذه العوامل في 3 عناوين رئيسية تعتبر حاسمة لنجاح الأعمال الصغيرة حسب ما ذكرت منصة "أكسفورد ريفيو"، وهي:

#### 1- صفات رائد الأعمال الناجح

يتمتع رواد الأعمال الناجحين بمجموعة من الصفات التي تجعلهم مؤهلين لتحقيق النجاح، ومن أبرزها: الصمود وعدم الاستسلام عند الفشل، وأن يمتلكوا العزيمة والمثابرة، والقدرة على تحفيز فريق العمل في اللحظات الصعبة، والمرونة بما فيها القدرة على التعلم من الأخطاء، ومهارات التواصل مع الآخرين، ولديهم القدرة على اتخاذ القرارات الصعبة، ويمتلكون المهارات الإدارية اللازمة للنجاح.



رواد الأعمال الناجحين يتمتعون بمجموعة من الصفات أهمها الصمود وعدم الاستسلام والعزيمة والمثابرة والقدرة على تحفيز فريق العمل في اللحظات الصعبة والمرونة (شترستوك)

وفي هذا السياق، قالت نور المصري -وهي رائدة أعمال وصاحبة شركة للتوظيف في الأردن- في حديث للجزيرة نت "في بعض الحالات يواجه المشروع بعض العراقيل التي قد تؤدي إلى فشله أو تراجع نجاحه، وهنا تظهر كفاءة رجل الأعمال الذي يجب أن يتميز بالصمود وعدم الاستسلام والعمل على تحويل الفشل إلى نجاح عن طريق تحديد الخطأ لتجنبه في المستقبل، والعمل على إصلاحه، وذلك بالاستعانة بأصحاب الخبرة لتقليل الخسائر قدر المستطاع، ويكون ذلك بمراجعة إستراتيجيات العمل، بما فيها الإستراتيجية المالية والتسويقية، كما يمكن العمل على تحديد أهداف جديدة وتنفيذها بأفكار مختلفة لضمان عدم تكرار الأخطاء."

#### 2- سمات المشروع الناجح

يعتمد نجاح المشروع على سمات أساسية عدة، في مقدمتها مواءمة طبيعة المشروع مع البيئة المحيطة، ولا بد للمشروع أن يتناول المتطلبات والاحتياجات الفعلية للسوق الذي يعمل فيه.

ويؤكد الخبير الاقتصادي الأردني مهند عريقات على أهمية أن تكون المشاريع الصغيرة الناجحة مرتبطة بشكل وثيق ببيئتها، وتعتمد على الموارد المتاحة محليا، وتوزع بشكل إستراتيجي، وتسويق المنتجات داخل المناطق المنشأة والمجاورة لها.

ويقدم عريقات نصائح قيمة لأصحاب الأعمال الصغيرة، مشددا على ضرورة قيام رواد الأعمال بتحديد تفضيلات المستهلكين بدقة والتواصل معهم بشكل فعال.

ويستطرد عريقات "يعد فهم مواصفات المنتج والأسباب الكامنة وراء تفضيلات المستهلك أمرا بالغ الأهمية، مما يؤدي إلى تحديد سعر السوق التنافسي لجذب العملاء." ويسلط عريقات الضوء على الابتكار كعامل رئيسي، مع التأكيد على أن التفرد وتقديم شيء يحتاجه السوق حقا أمران بالغا الأهمية لتحقيق النجاح.

وتؤكد نور المصري أن نجاح أي مشروع يعتمد على فكرة مبتكرة، مع التركيز على حداتها وجدواها، وأن اختيار التوقيت المناسب لإطلاق المشروع أمر بالغ الأهمية لضمان استمراريته وتلبية احتياجات المجتمع وفوائده.

### 3- مرونة المؤسسة

يعتمد النجاح في الأعمال أو المشاريع على البقاء على اطلاع جيد والتكيف بمرونة مع التغييرات القانونية والسياسية والاقتصادية والاجتماعية داخل بيئة العمل، ويتضمن ذلك مراقبة مستمرة وبقظة للسوق، ودراسة شاملة للمتغيرات، ومعالجتها بسرعة وبشكل مناسب دون تأخير.



يعتمد نجاح الشركة الناشئة على تألق الفكرة وتميز التنفيذ وليس مقدار الأموال التي يمكنك إنفاقها عليها (شترستوك)

وتؤكد الأبحاث أن المرونة الشاملة للمنظومة في الاستجابة للتغيير أمر بالغ الأهمية لنجاح الأعمال.

### - ما المشاريع الناجحة في العالم العربي؟

تحدد منصة "أبتونيكس" أهم المشاريع الناجحة في العالم العربي من قطاعات عدة مزدهرة في المنطقة كان أهمها:

التجارة الإلكترونية:

تقدم المنطقة العربية إمكانيات كبيرة في قطاع التجارة الإلكترونية، حيث تبرز كقطاع رئيسي في الشرق الأوسط.

يذكر أن المبيعات عبر الإنترنت تجاوزت المعاملات داخل المتاجر في أوائل عام 2020، مما أدى إلى زيادة في شركات التجارة الإلكترونية الناشئة التي تقدم خدماتها في المنطقة.

تكنولوجيا التعليم:

ارتفع الطلب على تكنولوجيا التعليم بعد جائحة "كوفيد-19"، على عكس الخدمات التعليمية التقليدية التي تتطلب تراخيص للمؤسسات المادية فإن إنشاء شركة تكنولوجيا تعليمية يسمح بإنشاء دورات عبر الإنترنت.

وأصبحت الاستفادة من الذكاء الاصطناعي والواقع الافتراضي والواقع المعزز في الدروس التعليمية العملية اتجاها مهما.

وتشير التوقعات إلى أن سوق تكنولوجيا التعليم والفصول الدراسية الذكية في المنطقة يمكن أن يصل إلى 7.626.1 ملايين دولار بحلول عام 2027.

خدمات التكنولوجيا المالية:

أدى نمو الأعمال التجارية في المنطقة العربية إلى زيادة الحاجة إلى حلول التكنولوجيا المالية المبتكرة، وفي حين أن الشركات المالية الكبيرة تدير وظائف تمويل الشركات هناك فرصة كبيرة للتعامل مع الوظائف المالية للشركات الصغيرة والشركات الناشئة سريعة النمو، بما في ذلك خدمات المحاسبة والتدقيق ومسك الدفاتر.



نمو الأعمال التجارية في المنطقة العربية أدى إلى زيادة الحاجة إلى حلول  
التكنولوجيا المالية المبتكرة (رويترز)  
تصميم وتطوير الألعاب الإلكترونية:

فيما تحظى صناعة الألعاب الإلكترونية -وهي قطاع عالمي يقيم بمليارات  
الدولارات- بشعبية كبيرة في العالم العربي يعتبر تأسيس شركات صغيرة متخصصة في  
تصميم وتطوير الألعاب الإلكترونية أمراً مربحاً وله آفاق مستقبلية واعدة، وفقاً للمنصة.  
تكنولوجيا المعلومات وتطوير الويب:

ومع تزايد الطلب على خدمات تكنولوجيا المعلومات بدأت المزيد من شركات  
تكنولوجيا المعلومات عملياتها في المنطقة العربية، وتشهد خدمات مثل التسويق الرقمي  
وتطوير تطبيقات الهاتف المحمول والأمن عبر الإنترنت طلباً كبيراً.  
خدمات التسليم عند الطلب:

يشمل هذا القطاع مجموعة واسعة من الخدمات، بدءاً من حجز سيارات الأجرة  
وحتى توصيل الطعام ونقل الأدوية والخدمات المنزلية، بما يلبي الاحتياجات المتنوعة  
للعلاء.

السياحة:

تشير التوقعات إلى أن منطقة الشرق الأوسط ستولد إيرادات بقيمة 400.71 مليار  
دولار من السياحة بحلول عام 2032، وهنا تبرز مشاريع السياحة والسفر كمشاريع  
مربحة في العالم العربي، مما يوفر فرصاً كبيرة للنمو والتنمية.

المصدر: الجزيرة

<https://www.aljazeera.net/ebusiness/2024/2/13/%D9%83%D9%8A%D9%81-%D8%AA%D9%86%D8%AC%D8%AD-%D8%A8%D8%A5%D8%B7%D9%84%D8%A7%D9%82-%D9%85%D8%B4%D8%B1%D9%88%D8%B9-%D8%B5%D8%BA%D9%8A%D8%B1-%D9%81%D9%8A-%D8%A7%D9%84%D8%A3%D8%B3%D9%88%D8%A7%D9%82>



## 2 - قليل من المال وكثير من الإصرار.. تجارب أردنية لمشروعات صغيرة



أصحاب المشاريع الصغيرة ينصحون الشباب بعدم الاستهانة بأي فكرة والحرص على تطويرها (غيتي)

محمد سناجلة، |10/2/2024 آخر تحديث: 02:34 2024/2/10م

عمّان - مع تزايد معدلات الفقر والبطالة بين السكان، وفي ظل الأوضاع الاقتصادية الصعبة التي يعيشها الأردن، وصل معدل البطالة إلى 22.3% في الربع الثالث من عام 2023، حسب دائرة الإحصاءات الأردنية، في حين يعاني 35% من إجمالي السكان في الأردن من الفقر، أي ما يقارب 3.9 ملايين شخص من أصل 11.3 مليون نسمة، يصنفون على أنهم فقراء، حسب تقرير للبنك الدولي.

وفي ضوء هذه الأرقام يلجأ العديد من المواطنين لتدشين مشاريع بيتية صغيرة لمكافحة الفقر والبطالة، والحصول على الحد الأدنى من متطلبات الحياة الكريمة لهم ولعائلاتهم.

ولا تكلف هذه المشاريع أموالاً كبيرة للدخول إلى سوقها، ولكنها تحتاج إلى المثابرة وإصرار للبدء والمواصلة حتى تحقيق النجاح، والأهم من ذلك هو معرفة ما تريد القيام به، والأمثلة عديدة وكثيرة لرجال ونساء لم يستسلموا للظروف الاقتصادية الصعبة، ولا للمعوقات والمحبطات، فبدؤوا مشاريعهم البيتية، وهم الآن يجنون حصاد ما تعبوا من أجله.

ويسلط تقرير "الجزيرة نت" هذا الضوء على عدد من هذه التجارب التي كافحت حتى تحقيق النجاح.

انطلاقة بـ10 دنانير فقط

وجدت السيدة فاطمة الصالح والمعروفة باسم "أم حمزة البصول" نفسها أمام معضلة حقيقية بعد أن وجد زوجها نفسه بلا عمل عقب جائحة كورونا (كوفيد-19)، ومع وجود أبناء لها في المدارس والجامعات، إضافة إلى غلاء الأسعار ومتطلبات حياة وعدم كفاية الراتب التقاعدي الضئيل لزوجها لتلبية هذه المتطلبات.

اشتهرت أم حمزة في حيفا ببراعتها في الطبخ وإعداد المأكولات الشعبية والحلويات، فقررت بعد تفكير طويل أن تبدأ مشروعها الخاص لصناعة الحلويات والمأكولات والوجبات الشعبية.



السيدة فاطمة الصالح بدأت مشروعها البيتي في صناعة المأكولات الشعبية ليصبح مصدر دخل عائلتها الرئيسي خلال مدة وجيزة (الجزيرة)  
وتقول السيدة أم حمزة "كانت البداية بـ10 دنانير فقط (نحو 14 دولارا) حيث ذهبت للسوق، واشترت دقيقا وسمسما وزيتا ومتطلبات إعداد الكعك والقراص، وهو خبز أردني خاص يقدم في الأعياد والمناسبات وله شعبية كبيرة."  
وتواصل أم حمزة قصتها "أعددت الكعك والقراص، ثم ذهبت لمدرسة قريبة تعمل فيها إحدى قريباتي، وعرضت المنتج على مديرة ومعلمات المدرسة اللاتي أعجبن بما صنعت واشترين كامل الكمية التي كانت معي، وأوصين على كمية أخرى أكبر منها، عدت للمنزل وبجيبتي 30 ديناراً، وكانت فرحتي عارمة."  
كان هذا النجاح الأولي دافعا كبيرا وحاسما للسيدة فاطمة، لتواصل العمل، حيث أنشأت بمساعدة ابنتها صفحة خاصة على فيسبوك وأخرى على إنستغرام، وشرعت بنشر فيديوهات قصيرة عن منتجاتها من الحلويات والمأكولات الشعبية.  
السيدة فاطمة تكسب الآن ما لا يقل عن ألف دينار أردني شهريا (1400 دولار) وهو ما يكفي لتأمين حياة كريمة لها ولعائلتها وتدریس ابنها في الجامعة، وتخطط للتوسع وفتح مطعم خاص بها في المستقبل.  
حين يتحول الشغف إلى مهنة  
شريف كتانة شاب طموح يسعى لتكوين أسرة ومستقبل له بعد تخرجه من الجامعة، ولكن دخله من وظيفته لم يكن يساعده على ذلك، يقول شريف "كنت أعمل بمؤسسة

أردنية، ولكن الدخل لم يكن يكفي، ووجدت نفسي في حاجة ماسة إلى إيجاد مصدر دخل إضافي يمكنني الاعتماد عليه، وهو ما دفعني للنظر إلى إمكانية بدء مشروع صغير يمكنني إدارته من المنزل."

كان شريف من عشاق الحاسوب والإنترنت، وقرر تطوير شغفه هذا بتعلم المزيد حول المجال والتخصص في التسويق الإلكتروني، وتصميم مواقع الويب، كما استفاد من المصادر المفتوحة التي توفرها شبكة الإنترنت، وشيئا فشيئا أتقن مهنة التصميم والتسويق الرقمي.

يقول شريف "بعد التفكير العميق، قررت الاستفادة مما تعلمته، ومن خبرتي المكتسبة لبدء مشروع صغير يقدم خدمات التسويق الرقمي للشركات الصغيرة والمتوسطة والأفراد، وإدارة الحملات الإعلانية عبر الإنترنت، وتصميم وتطوير المواقع الإلكترونية."



شريف كتانة استفاد من المصادر المفتوحة التي توفرها شبكة الإنترنت، وشيئا فشيئا أتقن مهنة التصميم والتسويق الرقمي (شترستوك)

واجه شريف العديد من العقبات في بدايته، منها القيود المالية، والمنافسة الشديدة في سوق التسويق الرقمي، والصعوبات التقنية في بعض الأحيان. و"لكن بالتحدي والعمل الجاد، بالإضافة إلى مهاراتي في الاتصال والإقناع، تمكنت من تجاوز هذه العقبات وتحويلها إلى فرص للتعلم والنمو"، يقول شريف.

ويؤكد أن "أحد العوامل الرئيسية لنجاح المشروع كانت الاستمرارية في التعلم وتطوير المهارات. كنت دائما أسعى لتحسين نفسي والتعلم من التجارب الفاشلة وتحويلها إلى دروس بناءة. بالإضافة إلى ذلك، كان الالتزام والمثابرة جزءا أساسيا من نجاح المشروع." وبالنسبة للدخل المادي من المشروع يؤكد شريف أنه كان "متقلبا في بداية المشروع، ولكن مع مرور الوقت وتوسيع قاعدة العملاء، تحسنت الأوضاع وزادت الإيرادات. ولا يزال الدخل غير ثابت في بعض الأحيان، لكنه بالتأكيد كافٍ لتلبية احتياجاتي الأساسية أنا وعائلتي."

ويوجه شريف كتانة نصائح للشباب العاطلين عن العمل، الذين يبحثون عن فرص في مجال ريادة الأعمال، ويقول "أنصحهم بتحديد مهاراتهم واهتماماتهم والاستثمار في تطويرها، بالإضافة إلى الاستفادة من المصادر المفتوحة أو المدعومة التي تقدمها الحكومة أو المؤسسات الخاصة، واستكشاف الآفاق التي تفتحها لهم وسائل التواصل الاجتماعي".

#### هالو تيراريوم

وجدت المهندسة تقى محمود السالم نفسها عاطلة عن العمل بعد أن تخرجت من كلية الهندسة الزراعية، وكانت تطمح دائما لمواصلة دراستها، ولكن الظروف المادية لم تكن تساعدها على تحقيق هذا الحلم.

كانت تقى تحب القراءة منذ صغرها، وقرأت في هذه الأثناء عن مشروع نادر لتربية نباتات استوائية طبيعية داخل أوانٍ زجاجية مغلقة لا تفتح بعد زراعتها، وهو ما يطلق عليه اسم "التيراريوم المغلق".

تقول تقى "التيراريوم عبارة عن غابة استوائية مصغرة تمثل البيئة الطبيعية للغابات، وتعطي لك فرصة اقتناء حديقة مصغرة داخل المنزل، والاستمتاع بنموها داخل الحوض الزجاجي. ولا يحتاج إلى عناية مستمرة، فهي تكتفي بدورة الماء والغازات داخل الحوض المغلق، وهو نظام مغلق تماما لا يفتح بعد زراعته".



المهندسة تقى محمود السالم دشنت مشروعها لزراعة نباتات استوائية طبيعية داخل أوانٍ زجاجية مغلقة لا تفتح بعد زراعتها (الجزيرة) استداننت تقى مبلغ 200 دينار أردني (282 دولارا) واشترت المواد الأولية المطلوبة، وبدأت في تجربة زراعة "التيراريوم" في منزلها. فشلت جميع التجارب الأولى، ولكنها أعادت التجربة مرة تلو الأخرى، حتى نجحت في زراعة أول نباتاتها، وكانت فرحتها عارمة بالنجاح الذي جاء بعد تجارب كثيرة فاشلة.

تصف تقى هذه اللحظات "تجاعي كان في بداية الأمر توفيق من الله سبحانه وتعالى، وبعد ذلك بسبب عنادي وإصراري الكبير واستمراري في العمل رغم المحاولات الكثيرة الفاشلة، كما وجدت تشجيعا كبيرا من عائلتي".  
أول دخل حققته تقى كان عن طريق بيع حديقة تيراريوم زجاجية لطبيب يعمل في أحد مستشفيات العاصمة الأردنية عمان، "وقف الطبيب مشدوها أمام جمال المنظر، ودفع لي مبلغ 100 دينار (140 دولارا) وكان هذا أول دخل لي من المشروع، وقد أعطاني هذا دفعة كبرى للمواصلة والاستمرار".  
وحاليا، تكمل تقى دراسة الماجستير في الجامعة من ربيع مشروعها، وتقول ناصحة الشباب والشابات الذين يجدون أنفسهم بلا عمل بعد التخرج "تصيحتي هي أن كل شيء في هذه الحياة يبدأ من فكرة صغيرة، ليس عليك أن تستهين بأي فكرة قد تخطر على بالك، لأنها قد تكون الفكرة الذهبية التي سترفعك وتدفعك للأمام، عليك الإصرار والمثابرة وعدم الاستسلام أمام لحظات الفشل، فكلما سعيت أكثر حققت نتائج أفضل فلا يأس مع الحياة".

وتطمح تقى حاليا أن تفتتح متجرها الخاص الذي يضمن التوسع لها تحت اسم "هالو تيراريوم" والدخول إلى عالم الديكورات الكبيرة والتصاميم التي تدخل في هندسة الديكور كتفصيل أساسي للجدران الطبيعية المغلقة، وخلق تصاميم مبتكرة ومميزة وفريدة، كما تتطلع أن يصبح التيراريوم ثقافة زراعية وتطورا جديدا في عالم التصميم خاصة والديكورات عامة.

المصدر: الجزيرة

<https://www.aljazeera.net/ebusiness/2024/2/10/%D9%82%D9%84%D9%8A%D9%84-%D9%85%D9%86-%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%A7%D9%84-%D9%88%D9%83%D8%AB%D9%8A%D8%B1-%D9%85%D9%86-%D8%A7%D9%84%D8%A5%D8%B5%D8%B1%D8%A7%D8%B1-%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%B1%D8%A8>

### 3 - تعرف على أشهر منصات العمل الحر للشباب العربي



1.6 مليار شخص عبر العالم يعملون لحسابهم الخاص (شترستوك)

محمد سناجلة

23/1/2024 آخر تحديث: 03:49 2024/2/1م

أصبح العمل الحر المستقل في ظل الثورة الصناعية الرابعة ثقافة عالمية شاملة غيرت سوق العمل الدولي للأبد، ويقدر إجمالي عدد العاملين لحسابهم الخاص على مستوى العالم بنحو 1.57 مليار شخص من إجمالي القوى العاملة العالمية البالغة 3.38 مليارات شخص.

ويعمل أغلب هؤلاء من خلال منصات عالمية متخصصة للعمل الحر مثل "أب وورك (Upwork)" و"فيفر (Fiverr)"، و"فري لانسر (Freelancer)" وغيرها. وبلغت **قيمة سوق** منصات العمل الحر العالمية 4.4 مليارات دولار عام 2022، ومن المتوقع أن تنمو بمعدل نمو سنوي مركب يبلغ 16.5% حتى عام 2030. ومنصات العمل الحر هي أسواق تربط بين الشركات والعاملين المستقلين المهرة والمؤهلين.

ويمكن للشركات استخدام منصات العمل الحر لتوظيف القوى العاملة المؤقتة من خلال البحث عن العاملين المستقلين بناءً على عوامل مختلفة مثل الخبرة والمهارة والتخصص المطلوب وغيرها، كما يستطيع الأفراد الذين يتطلعون إلى العمل الحر إنشاء ملفهم الشخصي على المنصة التي يختارونها، والاتصال بأصحاب العمل وعرض مواهبهم وخبراتهم عليهم.

لكن هل هناك منصات عمل حر متخصصة للشباب العربي، وفي المنطقة العربية، وما واقع سوق العمل الحر في العالم العربي ومدى إقبال الشباب عليه؟



النساء يفضلن كثيرا العمل الحر المستقل (غيتي)

### - العمل الحر المستقل خيار مفضل

تحولت منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا التي تضم الدول العربية بسرعة إلى معقل للعمل الحر المستقل بين أوساط الشباب الذين يتمتعون بمهارات رقمية مميزة، وهو ما جعل اقتصاد العمل المستقل ليس مجرد بديل؛ بل طريقة عمل مفضلة لهؤلاء الشباب.

وفي استطلاع واسع شمل أكثر من 4 آلاف متخصص من منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، نكر 9 من أصل 10 أن العمل الحر هو خطتهم الحالية أو المستقبلية، خاصة عندما يتعلق الأمر بمهن مثل: التسويق الإلكتروني عبر الإنترنت، وإنشاء مواقع الويب، وتطوير التطبيقات، وإدارة منصات السوشيال ميديا، والتصميم الجرافيكي، وكتابة وصناعة المحتوى، والترجمة، وغيرها الكثير.

وبالنسبة للعاملين لحسابهم الخاص في العالم العربي، تشمل أكبر الدوافع:

- كسب دخل إضافي. (55%)
- إضافة مهارات جديدة. (24%)
- ممارسة ما يحلو لهم. (11%)
- القدرة على التحكم في جدول عملهم. (7%)

وهناك إيجابيات عديدة لهذا النوع من العمل تدفع الشباب لاختياره نمطا لحياتهم

لعل من أبرزها:

- الاستقلالية في اختيار المشاريع التي تتوافق مع مهاراتهم واهتماماتهم.
- الحرية في تحديد ساعات العمل الخاصة بهم.
- القدرة على العمل من أي مكان في العالم، وهو ما يمنحهم حرية واسعة في السفر واكتشاف مناطق جديدة.

وعندما تجمع بين مزايا العمل الحر وجاذبية مدن مثل الدوحة ودبي وأبو ظبي ومسقط، التي تتمتع ببيئات ناشئة مزدهرة خاصة في قطاعات مثل التكنولوجيا المالية، والتكنولوجيا التعليمية، والإعلام الرقمي، يصبح العرض أكثر جاذبية.

ويعمل أغلب هؤلاء الشباب -إن لم يكن جلهم- ضمن منصات عمل حر متخصصة عبر الشبكة حيث يستطيعون العثور على عمل يناسب مواهبهم وإمكانياتهم وخبراتهم وتطلعاتهم المهنية والمالية.

وهناك منصات عالمية شهيرة يستخدمها الكثير من هؤلاء الشباب مثل "أب وورك"، و"فيفر" و"فريلانسر" وغيرها، ولكننا في هذا التقرير سنركز على منصات العمل العربية الموجودة في المنطقة والتي تركز على الشباب العربي، وفق ما ذكره عدد من المواقع والمنصات المتخصصة مثل "تيك ماغازين (Tech Magazine)"، و"جوب ليك" (jobleek) و"إيمان ذات كريبتف (Imagine that creative)" وغيرها.



قيمة سوق منصات العمل الحر العالمية بلغت 4.4 مليارات دولار في عام 2022 (بيكسلز)

منصة أوريد .. (Ureed) المنصة العربية الأشهر لصناعة المحتوى  
تأسست هذه المنصة بأيد عربية بالكامل عام 2017، وهي من أشهر المنصات في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، حيث شهدت المنصة نموا قويا وتضاعف حجمها ووسعت نطاقها خارج الحدود، وهي الآن توظف أكثر من 5 آلاف موظف يعملون عن بعد في 10 دول، وهي موطن للموظفين المستقلين الذين يعملون في أكثر من 500 تخصص مختلف: الكتابة والترجمة، وصناعة الفيديو والرسوم المتحركة، والتسويق، والبرمجة، وغيرها. ومعظم المسجلين بها من النساء؛ حيث تصل نسبتهن إلى 55% من العدد الكلي للعمال المستقلين المسجلين في المنصة.  
ولبدء العمل في منصة أوريد ما عليك سوى التسجيل، وإنشاء ملف تعريف جذاب تعرض من خلاله مواهبك وخبراتك وتجاربك، والتخصص الذي تبرع فيه أكثر من غيره، ومن ثم البدء في تصفح المشاريع المعروضة في المنصة، واختيار ما يناسبك منها، والتواصل مع الشخص أو الجهة التي عرضت العمل والتفاهم معها من خلال المنصة.



تستخدم المنصة طريقتين لسحب وتحويل الأموال المستحقة لك، وهما: التحويل البنكي المباشر، أو عن طريق "بي بال (Pay pal)"، وتتقاضى المنصة رسوما تصل إلى 20%.

"تصميمي (Tasmeem ME)" ملاذ المصممين والمبدعين العرب تُعد هذه المنصة ملاذا للمبدعين المحترفين في العالم العربي، وخاصة أولئك الذين يتقنون فنون تصميم المواقع الإلكترونية والتطبيقات، وإنشاء الشعارات، والنماذج ثلاثية الأبعاد، والرسوم المتحركة، والجرافيكس، وغيرها. تم إطلاق هذا الموقع عام 2009 للعاملين بدوام جزئي ثم تحول إلى منصة كاملة بحلول عام 2014.

واليوم، يُعرف موقع "تصميمي" بشكل أساسي بلوحة الوظائف الخاصة به، حيث يمكن للموظفين المستقلين تصفح مجموعة متنوعة من المشاريع الإبداعية، واختيار ما يناسبهم منها، كما يربط الموظفين المستقلين بأرباب العمل، ويعد الموقع أيضا مركزا للتعليم والتطوير المهني من خلال مجموعة واسعة من الدورات التدريبية المتخصصة التي يعرضها.

تجدر الإشارة إلى أن منصة "تصميمي" لا تتعامل مع المدفوعات على عكس بعض منصات العمل الحر الأخرى، فهو بمثابة جسر بين المستقلين والعملاء، ويترك أمر المعاملات والاتفاقيات المالية ليتم إدارتها خارجيا.



كسب دخل إضافي من بين أهم الدوافع للعمل الحر المستقل في العالم العربي (شترستوك)

"خمسات (Khamsat)" السوق العربي الرائد للعمل الحر "خمسات" هي واحدة من أشهر منصات العمل المستقل في العالم العربي، فهي تجمع بين المواهب العربية الشابة المستعدة لتقديم خدماتها ومواهبها والعملاء المتحمسين لشراء هذه الخدمات.

تقدم خدمات متنوعة وبأسعار مناسبة تبدأ من 5 دولارات فقط أو ما يعادلها بالعملة المحلية.

ويمكنك تقديم خدمات متنوعة على موقع خدمات، بما في ذلك إدخال البيانات، والخدمات القانونية، وتطوير الويب، وخدمات تصميم مواقع الـ"ورد بريس"، والتسويق الإلكتروني، وتحليلات المواقع، وخدمات الـ"إس إيه أو" (SEO)، والتدريب عن بعد، وتعلم اللغات، والترجمة، وتحرير الفيديو، وغير ذلك الكثير. وتوفر "خدمات" فرصة فريدة للشباب العربي لكسب دخل لائق مع تقديم خدمات استثنائية للأفراد والشركات الناشئة.

"البوابة" (bawabba) "لا تدع عبء العمل يوقفك"

تركز البوابة في المقام الأول على دول الخليج العربي، وشعارها هو: "لا تدع عبء العمل يوقفك"، ابحت عن الموظف المستقل المناسب لمشروعك في دقائق". وهي عبارة عن منصة للعمل الحر؛ حيث يمكن للموظفين المستقلين تقديم أكثر من 160 نوعاً مختلفاً من الخدمات، مثل التصوير الفوتوغرافي، والموسيقى والفنون، والحرف اليدوية، والكتابة، والتصميم الجرافيكي، والاستشارات القانونية، والهندسة المعمارية، والبرمجة، والترجمة، والصيانة، والترفيه. وتتميز البوابة بالسهولة والعملية، وتربط بشكل مباشر بين أصحاب المواهب والعملاء، وطريقة الدفع مباشرة تماماً على البوابة؛ حيث يتم الدفع للموظفين المستقلين لكل مشروع على حدة، أو لكل ساعة، أو لكل كلمة، اعتماداً على طبيعة الوظيفة، مع الدفع مباشرة من قبل العملاء.

وتتقاضى المنصة رسوماً تبلغ 20% على كل عملية يتم إغلاقها بنجاح، ومن سلبياتها أنها لا تتحمل أي مسؤولية عن النزاعات بين المستخدم والعميل، وهو ما قد يمثل تحدياً خاصة في حالة الخلافات بين الموظف المستقل والعميل.

"مستقل" .. تمكين المستقلين العرب

مستقل هي واحدة من المنصات المفضلة لدى العديد من المستقلين العرب، وتمثل جسراً يربط بين الشركات وأصحاب المشاريع الذي يبحثون عن عمال مستقلين مهرة ومحترفين لمساعدتهم في تنفيذ مشروعاتهم.

تغطي فئات "مستقل" مجموعة واسعة من الخدمات والمهارات، بما في ذلك الاستشارات، وتطوير مواقع الويب والتطبيقات، والهندسة، وتصميم الفيديو والصوت، والتسويق الإلكتروني، وكتابة المحتوى، والترجمة، وإدخال البيانات، والتدريب عبر الإنترنت، وغيرها الكثير.

المصدر: الجزيرة

<https://www.aljazeera.net/ebusiness/2024/1/23/%D8%AA%D8%B9%D8%B1%D9%81-%D8%B9%D9%84%D9%89-%D8%A3%D8%B4%D9%87%D8%B1-%D9%85%D9%86%D8%B5%D8%A7%D8%AA-%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%85%D9%84-%D8%A7%D9%84%D8%AD%D8%B1-%D9%84%D9%84%D8%B4%D8%A8%D8%A7%D8%A8>

#### 4 - معارض وقروض ومبادرات للتوسع.. هل تنجح خطط مصر لتنمية المشاريع

الصغيرة؟



معارض "ديارنا" إحدى آليات التسويق الحكومية في مصر لدعم المشروعات الصغيرة (الجزيرة)

كريم محمود، 17/4/2023

القاهرة - تعمل الحكومة المصرية على التوسع في المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر في مسارات عديدة، وسط نجاحات وتحديات ومشاعر قلق من التعثر لدى بعض المستفيدين، بسبب الظروف الراهنة التي تتطلب -بحسب خبراء اقتصاد تحدثوا للجزيرة نت- تصحيحا وحسن إدارة ورعاية. وتواجه المشروعات الصغيرة في مصر تحديات عديدة، في وقت تتزايد فيه مساعي الحكومة لتفعيل تنمية تلك المشروعات والعناية بالأسر المنتجة، في ظل الظروف الاقتصادية الصعبة، عن طريق عدة مسارات:

- جهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة والمتناهية الصغر.
- مشروع الأسر المنتجة.
- تفعيل صندوق دعم الصناعات الريفية والبيئية والإنعاش الريفي.

- تدشين المبادرات.
- المساهمة في التسويق الإلكتروني.
- تنظيم المعارض.

ووفق **إحصائيات رسمية**، حظيت محافظات الوجه القبلي بنسبة 45% من إجمالي التمويل الحكومي المُوجه لتلك المشروعات خلال الفترة من يوليو/تموز 2014 وحتى ديسمبر/كانون الأول 2022، مقابل 36% لمحافظات الوجه البحري، و14% للمحافظات الحضرية.

وأوصت لجنة المشروعات الصغيرة والمتوسطة بمجلس النواب في 3 أبريل/نيسان الجاري، جهاز تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة والمتناهية الصغر بإعداد مقترح تعديل القانون رقم 152 لسنة 2020، الخاص بعمل الجهاز لتمكين المرأة أكثر من المزايا والحوافز الواردة في القانون، حيث تصل نسبة السيدات بين الحاصلين على سجلات تجارية من المشروعات الصغيرة إلى 26%.

وأشار الرئيس المصري عبد الفتاح السيسي أكثر من مرة لضرورة تحقيق التمكين الاقتصادي القائم على المشروعات المتوسطة والصغيرة والمتناهية الصغر في أنحاء البلاد، مؤكدا الاهتمام بذلك في تنفيذ إستراتيجية تنمية محافظة شمال سيناء الحدودية. وأكد رئيس الوزراء مصطفى مدبولي أن قطاع المشروعات الصغيرة يحظى باهتمام كبير من جانب الدولة، من خلال العديد من المبادرات الداعمة له، والمعارض للترويج لمنتجاته.



كيرلوس داود أحد المستثمرين المشاركين في معرض "ديارنا" الحكومي الذي يراه فرصة لتسويق مشروعه الصغير (الجزيرة)  
- رحلة كفاح

يمتلك كيرلوس داود مشروعا خاصا في صناعات النسيج اليدوية في جنوب البلاد، وبالتحديد في مدينة نقادة بمحافظة قنا، وهو مشارك دائم في معارض "ديارنا" التي تنظمها وزارة التضامن الاجتماعي لدعم صغار المستثمرين، ومن بينها المعرض المقام

حاليا في مدينة 6 أكتوبر بالقرب من العاصمة القاهرة في الفترة من 16 مارس/آذار الماضي إلى 20 أبريل/نيسان الجاري.

ويوضح داود -في حديثه للجزيرة نت- أنه من بيت متخصص في صناعة النسيج اليدوية، وانطلق في مشروعه بتمويل عائلي خالص، رافضا التوجه للقروض خشية التعثر في ظروف اقتصادية صعبة، وهو ما حدث مع كثيرين في الفترات الأخيرة. ويشير داود إلى أن أصحاب المشروعات الصغيرة يجدون في معارض "ديارنا" الحكومية فرصة جيدة للتسويق الذي يعدّ التحدي الأكبر لهذه المشروعات، موضحا أن التسويق الداخلي بمصر يخضع لموقع المعرض، ففي الوقت الذي كان فيه المعرض يقام بقلب القاهرة الجديدة (منطقة راقية) كان الإقبال كبيرا ومربحا، على عكس المعرض الحالي في مدينة 6 أكتوبر الذي لم يؤت ثماره حتى الآن.

ويطالب داود بدعم الحكومة لصغار المستثمرين في معارض التسويق الخارجي في دول العالم، مشيرا إلى تجربته وكثيرين في معرض بدولة البحرين مؤخرا، تكبدوا فيه خسائر بسبب تكلفة السفر والشحن والجناح في المعرض، ليفاجؤوا بمنتجات صينية تباع بأسعار أقل رغم أن جودة المنتج المصري المصنوع يدويا أفضل.

وشعور القلق من التعثر والديون ما زال هو الهاجس المسيطر على الكثيرين في هذا الوقت، ومنهم رامي رجب، وهو صاحب مشروع متناهي الصغر في صناعة الملابس الجاهزة، أوضح للجزيرة نت أن السوق لا يتحمل السعي للحصول على قروض لتوسعة مشروعه الخاص في ظل الركود الحالي، فيما يشير إلى سعي البعض لاستغلال تمويلات الحكومة وقروضها لسداد ديون عليهم وليس لبدء مشروع أو توسعة مشروع حالي، وفق ما يرصده.

ويعرف **القانون رقم 152 لسنة 2020** المشروعات الصغيرة بأنها "كل مشروع يبلغ حجم أعماله السنوي مليون جنيه ويقل عن 5 ملايين جنيه، أو كل مشروع صناعي حديث التأسيس يبلغ رأسماله المدفوع أو رأس المال المستثمر بحسب الأحوال 50 ألف جنيه ويقل عن 5 ملايين جنيه، أو كل مشروع غير صناعي حديث التأسيس يبلغ رأسماله المدفوع أو رأس المال المستثمر بحسب الأحوال 50 ألف جنيه، ويقل عن 3 ملايين جنيه"، علما بأن الدولار يساوي نحو 31 جنيها مصريا.

أي أن المشروعات المتناهية الصغر هي كل مشروع يقل حجم أعماله السنوي عن مليون جنيه أو كل مشروع حديث التأسيس يقل رأسماله المدفوع أو رأس المال المستثمر بحسب الأحوال عن 50 ألف جنيه.

- تحديات تعرقل النمو: من جانبه، يرى الخبير الاقتصادي عبد الحافظ الصاوي أن الوعي بأهمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر ضعيف في مصر، رغم أن دولا كثيرة أحدثت به تنمية اقتصادية مثل اليابان، ورغم وجود دراسات جدوى مصرية كثيرة جدا، فإنها لم تنقل إلى أرض الواقع سواء عن طريق الحكومة أو رجال الأعمال أو الجمعيات المعنية بالتمويل.

ويعرب الصاوي -في حديثه للجزيرة نت- عن ضيقه الشديد بعدم حوكمة تلك الجمعيات المعنية بالتمويل لهذه المشروعات، التي يقول إنها تقدم تمويلا بسعر عال جدا دون أي رعاية، بينما عدد ليس بقليل من المستفيدين من القروض يستخدمها في تدبير بعض احتياجاتهم الاجتماعية بدلا من المشروعات، مثل الإنفاق على البيوت أثناء البطالة أو سداد الديون، بل بعض المستفيدين يقعون في ورطة ما يسمى "تدوير الديون" عبر اللجوء إلى جمعية تلو جمعية لسداد قرض من جمعية لأخرى، ليسقط ضحية للدين في نهاية المطاف.



كثير من صغار المستثمرين يلجؤون إلى صناعات الزخارف المصرية المميزة وخاصة للتصدير (الجزيرة)

ويرى الصاوي أن أهم التحديات التي تواجه تلك المشروعات تكمن في البيروقراطية الحكومية والفساد في المحليات، وصعوبة الحصول على التمويل البنكي لغياب الضمانات، فيما تنبع التجارب الناجحة من ارتباط المشروعات الصغيرة والمتناهية الصغر بمشروعات متوسطة وكبيرة مثل الصناعات الغذائية. ويشير إلى أن هناك إشكالية في التنميط المستمر المرتبط بتلك المشروعات ومحاولة اقتصارها على مشروعات بعينها، مثل البقالة والخضروات والمنسوجات، موضحا أن مشروعات البرمجيات من المشروعات الصغيرة في الهند، والحكومة هناك ترعاها وتقدم لها كل فرص النجاح.

ويؤكد الخبير الاقتصادي أنه لا بد لإنجاح المشروعات الصغيرة والمتناهية الصغر والمتوسطة من تضافر عدة مرتكزات، في مقدمتها حسن التدريب والإدارة والتسويق والجودة، للخروج بمنتجات تناسب مثيلاتها المنافسة على الصعيد المحلي أو الخارجي. ويقترح الصاوي أن تبدأ الحكومة في التعريف بهذه المشروعات من مرحلة التعليم الفني بعد المرحلة الإعدادية في المدارس التجارية أو الصناعية أو الزراعية، ليتعرف هؤلاء التلاميذ على مفاهيم هذه المشروعات منذ الصغر في المدارس.

#### - تنسيق الجهود

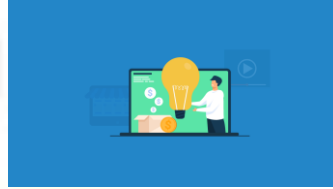
ويرى الباحث الاقتصادي إبراهيم الطاهر أن أهم تحدي يواجه تلك المشروعات هو فعالية تنسيق الجهود المبذولة في ملف المشروعات الصغيرة، خاصة مع منظومة الأسرة المنتجة التابعة لوزارة التضامن، أو مسارات جهاز تنمية المشروعات التابع لرئاسة الوزراء، أو غيرها من المبادرات المجتمعية، بحيث تكون هناك مظلة جامعة تحكمها معايير الحوكمة والشفافية وتقودها خطة واضحة.

ويوضح الطاهر -في حديث للجزيرة نت- أن نجاح المشروعات الصغيرة يبدأ بالعناية بتشغيل آلة الإنتاج الأولى في نواة المجتمع، وهي الأسر، متوقعا أنه مع الوقت والتوسع المدروس وتكثيف البرامج التوعوية والتحفيزية، قد ترتقي منظومة الأسر المنتجة بشكل يساهم في حل الأزمة الاقتصادية، خاصة فيما يخص المسار التنموي المرتكز على إحياء الحرف التراثية اليدوية والمساهمة في التصدير وجلب العملة الصعبة. ويرى الباحث الاقتصادي أنه في حالة مصر الراهنة، لن تنجح تلك المشروعات إلا بعد الاهتمام الحكومي بها بشكل مماثل للبنية التحتية كالجسور والطرق، في ظل غياب التنسيق والتكامل، وعدم الاعتناء بنشر ثقافة الأسر المنتجة والتوعية بمثل تلك المشروعات التنموية بشكل كاف ومؤثر، رغم أنها تعتبر حجر الزاوية في اقتصاديات

عدة. المصدر: الجزيرة

<https://www.aljazeera.net/ebusiness/2023/4/17/%D9%85%D8%B9%D8%A7%D8%B1%D8%B6-%D9%88%D9%82%D8%B1%D9%88%D8%B6-%D9%88%D9%85%D8%A8%D8%A7%D8%AF%D8%B1%D8%A7%D8%AA-%D9%84%D9%84%D8%AA%D9%88%D8%B3%D8%B9-%D9%87%D9%84-%D8%AA%D9%86%D8%AC%D8%AD>

## 5 - أفكار مشاريع صغيرة: 40 فكرة مربحة بتكاليف بسيطة



في الوقت الراهن، يبحث الكثيرون عن أفكار مشاريع صغيرة مبتكرة للبدء بها. ولم لا؟ فالمشاريع الصغيرة حل جيد لمن يسعون إلى تحقيق دخل أو زيادة دخلهم، فلا تحتاج إلى رأس مال كبير، أو معرفة متقدمة بعلوم الإدارة، ولكن تحتاج بذل الوقت والجهد والتركيز، والشجاعة للتعامل مع التحديات بإيجابية. إذًا، كيف يمكنك إنشاء مشروع صغير  
مربح  
من  
المنزل؟  
جدول المحتويات:

1. [ما هي المشاريع الصغيرة؟](#)
2. [مميزات وأهمية المشاريع الصغيرة](#)
3. [ما هي العناصر الأساسية لبدء مشروع تجاري صغير؟](#)
4. [أفكار مشاريع صغيرة للمبتدئين](#)
5. [أفكار مشاريع صغيرة على الإنترنت في التجارة الإلكترونية](#)
6. [أفكار مشروعات صغيرة للتدريس والتدريب أونلاين](#)
7. [أفكار مشاريع صغيرة مربحة وغير مكلفة تتطلب مهارة](#)
8. [أفكار مشاريع صغيرة في مجال التسويق الإلكتروني](#)
9. [أفكار مشاريع صغيرة من المنزل للسيدات](#)
10. [أفكار مشاريع صغيرة ناجحة في مجال خدمات الأعمال](#)
11. [أفكار مشاريع صغيرة في مجال البرمجة والتطوير](#)
12. [أفكار جديدة للمشاريع الصغيرة](#)
13. [أمثلة لنجاح مشاريع صغيرة](#)
14. [نصائح لنجاح مشروعك الصغير](#)



#### - ما هي المشاريع الصغيرة؟

للمشروعات الصغيرة تعريفات مختلفة حسب مجالها، جميعها تتفق بأنها نشاطات تجارية تبدأ بموارد صغيرة مقارنةً بالمشاريع الأخرى، أي رأس مال بسيط، وعدد موظفين قليل. وتبدأ هذه الموارد بالازدياد مع نمو النشاط التجاري وزيادة إيراداته وإقبال **الجمهور المستهدف**، ليصبح المشروع التجاري الصغير، علامة تجارية خاصة بك.

#### - مميزات وأهمية المشاريع الصغيرة

تشكل أفكار المشاريع الصغيرة الغالبية العظمى من الأنشطة التجارية في مختلف الدول بالعموم. وتختلف الأسباب والمميزات التي تدفع الأشخاص إلى تنفيذ هذا النوع من المشاريع، أبرزها:

خلق فرص عمل: تُعدّ المشاريع الصغيرة خيارًا فعالاً لتجاوز شح فرص العمل المتاحة، خصوصًا في الدول النامية، فيصبح لديك عملك الخاص، ومصدر دخل في الوقت نفسه.

البدء بما تحب: قد يكون المشروع الصغير الذي تفكر بإنشائه، خطوة لفعل ما تحب. فيصبح الشغف الوقود الأساسي لدفعك للبدء، وإصرارك نحو تحقيق النجاح الذي يتطلب المعرفة والجهد الضروريين.

الاستقلال المادي: مشروعك الخاص يعني دخلك المادي الخاص بك، ووجوده **كدخل إضافي** يحسّن من جودة حياتك. كما أنك رئيس نفسك هنا، يمنحك ذلك عدة امتيازات تزيد من مرونة العمل وترفع إحساس المسؤولية لديك.

انخفاض نفقات التطوير: تتلخص **الميزة التنافسية** الرئيسية للمشروع التجاري الصغير، بأن تطويره غالبًا لا يتطلب تكلفة عالية. فمثلما بدأ برأس مال صغير، يمكنك التدرج بتطويره خطوة بخطوة.

#### - ما هي العناصر الأساسية لبدء مشروع تجاري صغير؟

قد يتساءل البعض، كيف يمكنني خلق فكرة مشروع صغير ناجح؟ يركز أي مشروع تجاري عند تشغيله على ثلاثة عناصر رئيسية، ينبغي تولية الاهتمام اللازم لتحقيق كل عنصر وتوظيفه بفاعلية قبل البدء، وهي:

الفكرة

يمكن للفكرة أن تكون سلعة أو خدمة، المهم أنها تلبى احتياجات خاصة بالجمهور المستهدف، وتتناول حلول بسيطة لمشاكل يعاني منها. فالنظر برغبات واحتياجات جمهورك عند تكوين الفكرة يُعدّ أمر أساسي لضمان نجاحها وقياس القوة الشرائية التي سيتمتع بها مشروعك. من المهم أيضًا النظر للمنافسين عند اختيار الفكرة، ما الذي يميز فكرتك عن أفكار مشروعات صغيرة أخرى متواجدة في السوق؟  
الموارد

وهي كل المستلزمات الضرورية لتشغيل مشروعك التجاري، سواء كانت رأس مال، أو مواد خام ومعدات، أو مهارات معينة، لتتمكن من خلالها تشكيل فريق من القوى العاملة اللازمة. قد يكون المورد الأساسي لمشروعك هو جهاز الحاسوب، ومعرفة تقنية تساعدك على الانطلاق، أو مساحة صغيرة تكبر مع الوقت.

#### خطة العمل والإنتاج

وهو الشق الإداري الخاص بمشروعك الصغير، تحدد من خلالها الكيفية التي ستبدأ بها، والطريقة التي ستدير بها عملياتك الإنتاجية؛ كيف ستنفذ مهامك؟ وما التسلسل الصحيح للوصول للمنتج النهائي؟ وكيف ستتابع مبيعاتك؟ ومن هم الموردین الذين ستعامل معهم إن تطلبت فكرة المشروع ذلك؟ الإجابة على هذه الأسئلة وغيرها بدقة، سيعينك على إدارة العمل ووضع خطة دقيقة.

- الآن، إليك مجموعة مميزة من أفكار المشاريع الصغيرة:

#### أفكار مشاريع صغيرة للمبتدئين

توجد الكثير من أفكار المشاريع الصغيرة التي لا تحتاج إلى خبرة كبيرة، ولا معرفة متقدمة، هذه المشاريع مناسبة للطلاب الجامعيين، والخريجين الجدد، وربما ربات المنازل، وحتى الموظفين الذين لا يملكون خبرات كبيرة.

#### 1. المساعدة الافتراضية

في ظل زحام هذا العصر المتسارع، يحتاج الكثير من رجال الأعمال إلى من يساعدهم على إنهاء بعض المهام التي تعيقهم عن أداء مهام أكبر. من هنا نشأت فكرة المساعدة الافتراضية كفكرة مشروع صغيرة تستطيع البدء بها من المنزل.

تتضمن مهام المساعدة الافتراضية الكثير مثل؛ البحث على الإنترنت وجمع المعلومات، وعمليات إدخال البيانات أو معالجتها، وتجهيز العروض التقديمية والرد على المكالمات والرسائل، وتنفيذ الحجوزات وإدارة البريد الإلكتروني، وتنظيم المواعيد، وغيرها من المهام. تحتاج إلى معرفة المزيد؟ اقرأ هذا المقال؛ كل ما تحتاج إلى معرفته عن خدمات المساعد الافتراضي.

### 2.التفريغ الصوتي

يُعدّ التفريغ الصوتي أحد أكثر المشاريع الصغيرة التي لا تتطلب مهارة أو معرفة متقدمة، فهو ببساطة تحويل التسجيلات الصوتية لنصوص مثل؛ تحويل تسجيلات المقابلات والاجتماعات والمحاضرات وغيرها إلى نصوص مكتوبة. كل ما تحتاج إليه هو لغة سليمة للكتابة، ودقة في الاستماع والتركيز. تحتاج لمزيد من المعلومات؟ اقرأ؛ [ديلك](#) [الشامل لاحتراق التفريغ الصوتي](#).

أفكار مشاريع صغيرة على الإنترنت في التجارة الإلكترونية يحمل مجال التجارة الإلكترونية فرصًا ثرية لمن يبحث عن أفكار مشاريع صغيرة في البداية، تبعًا لانخفاض نفقاتها وسهولة إدارتها نسبيًا مقارنةً [بالمتاحر التقليدية](#). وتضم عدة نماذج مختلفة، تختلف فيما بينها ببعض الخصائص، مثل رأس المال والإنتاج. أبرزها:

### 3.إنشاء متجر إلكتروني

في الآونة الأخيرة، ازداد توجه المستهلكين نحو تسوق المنتجات أونلاين، مما يجعل فكرة إنشاء متجر صغير إلكترونيًا مربحة لمن يرغب بذلك. ابدأ باختيار المنتج الذي ستبيعه، هل هو منتج من صنعك؟ أم ستستورد عدة منتجات؟ المهم أن تقدم منتجًا ذا قيمة، ويلقى طلبًا عاليًا، وقادرًا على المنافسة، أي أن ينفرد بميزة معينة تُبرزه عن المنتجات الأخرى الموجودة.

تُقدم عدة منصات فرصة إنشاء متجر إلكتروني وتشغيله دون الحاجة لوجود تكلفة عالية، أشهرها [منصة ووكومرس](#)، لتهيئ من خلالها بنية متجر، ثم تضيف منتجاتك للبيع. اهتم بكل خطوة، بدءًا من إعداد هوية جذابة للمتجر، إلى [كتابة وصف منتجات](#) [متقن](#)، وهنا يمكنك الاستعانة [بكاتيب محتوى متخصص](#) عبر منصة مستقل، أكبر منصة

عربية للعمل الحر، لإثراء قيمة كل منتج على حدة، بما يلائم خصائصه والجمهور المستهدف.

#### 4. بيع السلع والخدمات مقابل العمولة

لا ترغب بالتجارة بمنتجات خاصة بك؟ لا بأس، يمكنك بيع منتجات الموردين، عبر [التسويق بالعمولة](#) (أفيليت **Affiliate**) وهو توجيه العملاء لصفحة البائع عبر رابط مرجعي، تضعه في مدونتك، أو قناتك على اليوتيوب، أو صفحتك على [منصات التواصل الاجتماعي](#). أي أنك ببساطة، تسوق لمنتج ما، وتحصل على عمولة لكل منتج يتم بيعه عبرك.

يمكنك البدء في الربح من التسويق بالعمولة كمشروع صغير بالبحث عن المعلنين وأصحاب الخدمات أو المنتجات، ثم تتفق معه على المعايير والأسس الخاصة بنظام التسويق بالعمولة خاصته، لتكون أحد المسوقين الخاصين به.

#### 5. التجارة عبر أمازون FBA

إذا كانت فكرة التجارة بمنتج ما مغرية، لكن مسألة إنشاء متجر والتكفل بالشحن والتوصيل غير محبذة بالنسبة لك. يمكنك بدء مشروعك التجاري الصغير عبر أمازون من خلال تسجيل نفسك كبائع في برنامج أمازون FBA ، ولكل منتج يتم شراؤه، تتكفل أمازون [بالخدمات اللوجستية](#) المتممة للأمر كاملة.

عند اختيار المنتج الذي ستبيعه، تأكد من موافقته لسياسة البرنامج ولوائحه، لتجنب إلغاء حسابك أو رفض المنتج. يمكنك استيراد منتج معين من الموردين، لكن احرص على [اختيار مورد موثوق](#) يوفر منتجات مناسبة وأسعار تنافسية.

أفكار مشروعات صغيرة للتدريس والتدريب أونلاين مع التقدم الرقمي، أصبح بإمكانك استغلال الإنترنت بطرح دروس خاصة بك، أو التدريب من خلاله. من أهم أفكار المشاريع الصغيرة المربحة في مجال [التدريس عبر الإنترنت](#):

6. تدريس اللغات أون لاين.

سواء كنت شخص متعدد اللغات ومتقناً لها، أو تتقن لغتك الأم على حدٍ سواء، مع الإلمام الكافي بأساليب التدريس، يمكنك البدء بإعطاء دروس خاصة لمن يبحث عنها، يمكن أن يكون تلميذ يحتاج اللغة لإكمال تعليمه، أو أحد هواة تعلم اللغات، وهم أكثر.

7. تعليم لغات البرمجة

وسط هذا الزخم التقني والطلب المرتفع على المبرمجين، يرغب الكثيرون في تعلم لغات البرمجة. فإن كنت تتقن أحد لغاتها وتفكر في مشروع صغير من البيت يزيد من دخلك، يمكنك البدء فوراً في تعليم اللغة التي تمتلك الخبرة الكافية بها عبر الإنترنت، بعد تحديد خطة شرح مناسبة وتفصيلية.

8. تدريس المناهج الدراسية

إن كنت على علم بالمناهج الدراسية المطروحة وتمتلك الخبرة الكافية بها، يمكنك تدريسها، سواء لتلاميذ المدارس أو الجامعات. حدد المواد التي ترغب في تدريسها، بأن تجمع بين كونها مفهومة لك بشكلٍ ممتاز، ويواجه التلاميذ صعوبات فيها. يمكنك تدريس مجموعة تلاميذ أو تلميذ بمفرده، أو تقديم كلا النوعين بتكاليف مختلفة. المهم أن تحدد استراتيجيات تمكن من خلالها الوصول للتلاميذ المستهدفين أو أهاليهم.

9. التدريب والإرشاد الشخصي والمهني

يبحث الكثير عن التطور في المهارات المهنية أو الشخصية التي يمتلكونها، سعياً لاكتساب خبرات عملية تمكنهم من مواكبة التغيرات في سوق العمل أو متطلبات الحياة. وامتلاكك لهذه المهارات يمنحك فرصة تقديم المساعدة لأولئك الذين يبحثون عنها، ومستعدون لدفع مبلغ من المال لإتقانها.

ستتولى خلال هذا المشروع مهمة التوجيه والإشراف وتقديم النصائح، حدد المجال الذي ينحصر به مشروعك، وركز على استهداف العملاء فيه وسبل الوصول إليهم. واعرض خدماتك كشخص متخصص، بذكر مؤهلاتك وإنجازاتك التي تثبت جدارتك.

أفكار مشاريع صغيرة مربحة وغير مكلفة تتطلب مهارة

يمكنك استغلال مهارتك وخبرتك بمجال ما في بدء مشروعك الخاص من المنزل، أبرز أفكار المشاريع التي تستلزم وجود مهارة معينة، هي:

10. إنشاء مدونة

تُعدّ المدونة نموذجًا لأفكار المشاريع الصغيرة التي لا تجلب الربح السريع، ولكن تُعدّ من أفكار المشاريع منخفضة التكاليف، وتؤتي ثمارها مع بذل المجهود المناسب. ابدأ بتحديد مجال المدونة بالبداية، اختر مجالاً تتمكن من الكتابة به، ويلقى إقبالاً من جمهورك المستهدف، ثم أنشئ خطة محكمة للمحتوى والموضوعات التي سوف تتناولها. ولا تهمل إعداد خطة نشر منتظمة للحفاظ على زيارات مستمرة للمدونة. يمكنك توظيف كاتب محتوى متمرس، يقدم لك محتوى احترافي ورصين، يوافق شروط تحسين محركات البحث بعناية. بعد زيادة القدرة التنافسية للمدونة، يمكنك الربح منها بطرق متعددة، عبر تفعيل إعلانات جوجل، أو تأجير مساحات إعلانية، أو التسويق بالعمولة.

11. إنشاء قناة يوتيوب

تُعدّ قناة اليوتيوب مثالاً شائعاً لأفكار مشاريع صغيرة غير مكلفة، إذ لا تحتاج لرأس مال كبير، وتقدم أرباح تزداد بازدياد إقبال المشاهدين. المهم أن تختار فكرة للقناة تمكّنك من تقديم محتوى مستمر وذو قيمة، تجمع فيه بين خبرتك والقدرة على منافسة صناع المحتوى الآخرين على اليوتيوب.

يتطلب ذلك معرفة جيدة بسيو اليوتيوب للتصدر بمحتوى قناتك في نتائج البحث. إضافةً إلى امتلاك خبرة عالية بالمونتاج لتحرير مقاطع الفيديو الخاصة بك باحترافية، إن لم تكن تمتلك الخبرة الكافية، يمكنك توظيف متخصص في المونتاج، ليساعدك على ضبط فيديوهاتك وتقديمها بالجودة المطلوبة.

فيما يتعلق بالربح من اليوتيوب، فتتعدد طرق الربح الممكنة، إما من خلال التسويق لخدماتك أو الترويج لخدمات أخرى، أو من خلال الإعلانات، سواء كانت إعلانات يوتيوب أو إعلانات خاصة بشركات أخرى ذات صلة بالمحتوى الذي تقدّمه.

12. بيع المنتجات الرقمية على بيكاليكا

إن كنت تبحث عن أفكار مشاريع صغيرة ناجحة بدون رأس مال، ولكن تتطلب مهارة تقنية. يمكنك الاتجاه إلى إنتاج وبيع المنتجات الرقمية على متجر بيكاليكا. قد يكون المنتج قالب ووردبريس، أو تصميم خاص بموقع أو تطبيق، أو قالب سيرة ذاتية، وغير ذلك.

عند طرح منتج رقمي للبيع، تأكد من قابليته للاستخدام أولاً، ومن ثم حمّله على الموقع واكتب بعناية الوصف الخاص به وخطوات التثبيت والاستخدام، مع تناول المميزات بعناية، لتزيد من موثوقيتك بالنسبة للعميل وتشجعه على شراء منتجك لأعماله.

### 13. بيع الصور على الإنترنت

إن كان التصوير هواية تتقنها، يمكنك تحويل ذلك إلى فكرة مشروع صغير لتبدأ به. فالشركات وأصحاب مواقع الويب تحتاج لشراء حقوق استخدام الصور لإضافتها، من هنا يمكنك بيع الصور الخاصة بك عبر الإنترنت.

قبل رفع صورك أونلاين، تأكد من جاذبيتها وجودتها، يمكن لمحرر صور محترف أن يساعدك على تحسين مظهر الصورة بعد التقاطها، فتصبح ألوانها أوضح. حدد بالبداية نوع الصور التي ستلتقطها، هل ستكون صور خاصة بالطبيعة؟ أم صور خاصة بمجال معين؟ ثم ارفع صورك بعد تعديلها على المواقع الخاصة ببيع الصور والمؤثرات البصرية.

### 14. أعمال التصميم

التصميم مجال واسع، يتضمن عدة تخصصات مثل: تصميم الشعارات والهويات البصرية، وتصميم الإعلانات والبروشورات، وتصميم الأنفوجرافيك، وغيرها الكثير. يمكنك استغلال مهارتك في التصميم بالبدء بمشروعك الصغير، كأن يكون تصميمات جاهزة للطباعة على الملابس، أو الملصقات. أو تقدّم خدماتك في التصميم على منصات العمل الحر مثل مستقل، أو حتى تبيع التصميم الجاهزة على متجر بيكاليفيا، فالخيارات عديدة أمامك.

### 15. الأداء الصوتي

هل تشعر بأنك تمتلك خامة صوتية قوية ومناسبة للتعليق الصوتي؟ يتزايد الطلب في هذه الأيام على مقدمي خدمات التعليق الصوتي، خاصة وأن منتجات مثل الكتب الصوتية والمحاضرات المسجلة، أصبحت شائعة وتمكّن الأفراد من الاستماع لها أثناء أداء مهام أخرى، بجانب حاجة الشركات لمعلقين صوتيين في التسويق لمنتجاتهم عبر الفيديو مثلاً. يمكنك تأسيس مشروعك الخاص في هذا المجال بطرح قدرتك على التعليق الصوتي للشركات.

### 16. خدمات الترجمة

الطلب على خدمات الترجمة متزايد وكبير، سواء من قبل الأشخاص الذين يرغبون في ترجمة المستندات والكتب وغيرها، وحتى الشركات التي تحتاج للترجمة في أعمالها، كشركات السياحة والتوظيف ومقدمي خدمات الصحافة. لبدء مشروعك الصغير في الترجمة، يجب أن تكون متقناً للغتين على الأقل، لتتمكن من ترجمة النصوص بكفاءة. ومع الوقت، ربما ستتمكن من إنشاء شركة ترجمة خاصة بك، تضم نخبة من المترجمين.

### 17. تصميم العروض التقديمية

هل تمتلك مهارة في التعامل مع برنامج البوربوينت؟ يمكنك استغلال هذه المهارة بتوظيفها بمشروع خاص بتصميم العروض التقديمية، سواء للأفراد أو الشركات. فالشركات تستخدم العروض التقديمية لعرض أعمالها على المستثمرين أو العملاء، أو فريق العمل. كما أن إتقان مهارة تصميم العروض التقديمية ليست بالأمر الصعب، يمكنك إتقانها بالتعلم والممارسة بسهولة، لتمهد لنفسك الطريق بالاستثمار بها بعد ذلك.

### 18. التصميم الداخلي

خبرتك في التصميم الداخلي أو دراستك له يمكن أن تكون بوابة لإنشاء مشروع تصميم داخلي خاص بك، وهو أمر لا يتطلب رأس مال، فأنت مالك هنا هو المعرفة والمهارة. يتزايد الطلب على المصممين الداخليين، ليس فقط من قبل الأفراد، كذلك تحتاجهم الشركات لتنفيذ التصميمات الداخلية للمقرات الخاصة بهم. سوق نفسك عبر مختلف المنصات، واجعل نفسك معرض أعمال احترافي تستطيع إنشاؤه عبر مستقل.

### أفكار مشاريع صغيرة في مجال التسويق الإلكتروني

تسعى المؤسسات والأفراد لتعزيز حضورهم الرقمي، مما يصنع فرص متنوعة الخيارات لتنفيذ أفكار مشاريع صغيرة في مجال التسويق الإلكتروني. أبرزها:

### 19. إدارة حسابات مواقع التواصل الاجتماعي

تحرص الشركات على استغلال منصات التواصل الاجتماعي في الوصول لعملائها والتسويق لخدماتها. هنا تبرز الحاجة لوجود إدارة للحسابات الخاصة بهذه الشركات، يمكنك إنشاء مشروعك الصغير في تقديم خدمات إدارة حسابات منصات التواصل للشركات، ومساعدتهم على تحقيق أهدافها التجارية. احرص على تواجدك



الاحترافي على منصات التواصل الاجتماعي، لتكون حساباتك هي البرهان الأول على قدرتك على تحقيق النجاح لعملائك.

#### 20. خدمات كتابة المحتوى

تستخدم الشركات مختلف أنواع المحتوى لأغراض مختلفة، مثل كتابة المقالات للمواقع، وكتابة الإعلانات البيعية، ومحتوى البريد الإلكتروني، و**صفحات الهبوط**، ومحتوى صفحات مواقع التواصل الاجتماعي، و**كتابة السيناريوهات** للفيديوهات والبودكاست، وغير ذلك من أنواع المحتوى. يمكنك اختيار إحداها، لتبدأ رحلتك بمشروع كتابة المحتوى للأعمال، بشرط توافر الخبرة اللازمة للكتابة في المجال المطلوب.

#### 21. خدمات تحسين محركات البحث SEO

يدرك أصحاب المواقع أهمية الظهور في النتائج الأولى بمحركات البحث، بغض النظر عن أهدافهم التسويقية، إذ أن تصدر محرك البحث هو أفضل وسيلة للحصول على زيارات للموقع، سواء كان الهدف **تحقيق المبيعات** أو تعليمي أو وعي بالعلامة التجارية، أو غير ذلك.

لذا، فإن إنشاء وكالة مصغرة في تقديم خدمات السيو تعد فكرة مشروع مميزة ومربحة. في البداية، يمكن أن تكون بمفردك في الشركة، أو توظف معك مجموعة من **خبراء السيو** للعمل وتعزيز أداء خدماتك للعملاء.

#### 22. وكالة لإنشاء الحملات الإعلانية المدفوعة

الآن، أثبتت الحملات الإعلانية المدفوعة فاعليتها بجدارة في عالم التسويق، ما جعل الشركات تبحث عن منشئ لها حملات إبداعية ومؤثرة. تختلف أنواع الحملات الإعلانية المدفوعة، فتوجد الحملات الخاصة بمواقع التواصل الاجتماعي، أو محركات البحث، أو على أرض الواقع. يمكنك بدورك استغلال مهاراتك في إنشاء الحملات الإعلانية المدفوعة على المنصات المختلفة وفهمك لاستراتيجياتها، لإنشاء مشروع صغير ينمو مع الوقت ليصبح وكالة خاصة بإنشاء الحملات الإعلانية.

#### 23. وكالة إنتاج الفيديوهات

يُعدّ الفيديو من أفضل الوسائل التي يتحد فيها التسويق مع الفن، ليقدم تواصل بصري قادر على صناعة نتائج ممتازة، لذا يزداد الطلب يوماً بعد يوم على كل ما

يتعلق **بصناعة المحتوى المرئي**. تستطيع استغلال ذلك بتنمية مشروع تجاري يخص إنتاج الفيديو، لا يتطلب الأمر رأس مال كبير، تحتاج للأدوات اللازمة للتصوير والمونتاج، ويمكنك **تأسيس شركة إنتاج فيديو** بالكامل من خلال موقع مستقل، لإدارة ومتابعة عملياتك، وتنفيذ الأعمال المطلوبة.

أفكار مشاريع صغيرة من المنزل للسيدات

توجد الكثير من أفكار **المشاريع الصغيرة المربحة التي تناسب السيدات**، سواء العملات أو ربات المنازل، ويمكن للمرأة استغلال مهاراتها المنزلية البارعة بالبداية بمشروع تجاري صغير، تحقق من خلاله دخل خاص بها، أبرز هذه الأفكار:

24. الكيك والتورتات

لا غنى عن الكيك والحلويات خلال المناسبات السعيدة، مثل أعياد الميلاد والأفراح. يمكنك استغلال إبداعك في صنع الكيك ببداية مشروع صغير تبيعين من خلاله ما تصنعه أناملك باهتمام. يعتمد نجاح هذا النوع من المشاريع بشكل كبير على مواقع التواصل الاجتماعي، **كالانستقرام**. يمكنك ببساطة توظيف **متخصص تسويق عبر الانستقرام** ليهتم بالترويج لأعمالك وجذب العملاء.

25. بيع المعجنات والفطائر

قد تكون مهمة إضافة اللمسات الإبداعية والدقيقة في صنع الكيك أمرًا شاقًا عليك، أو يستلزم الكثير من الوقت الغير متاح لديك. يمكنك التخصص في بيع المعجنات والفطائر حينها، فهي أسهل في الطبخ والإعداد، وتلقى طلبًا عاليًا من الزبائن لمختلف مناسباتهم. اهتمي بجودة الصور عند نشرها للترويج لمهاراتك وتشجيع الناس على التعامل معك.

26. بيع المصنوعات اليدوية على الإنترنت

تتعدد أنواع المصنوعات **والمشغولات اليدوية**، فممكن أن تكون منسوجات بالخيط والإبرة، أو مجوهرات، أو الكثير من الخيارات الأخرى، يعتمد اختيارك على مدى إتقانك للصنع. لتستغلي مهاراتك في بيع منتجات أونلاين، سواء عبر مواقع التواصل الاجتماعي، أو منصات مخصصة للمشغولات اليدوية.

أفكار مشاريع صغيرة ناجحة في مجال خدمات الأعمال

يمكنك الاستفادة من خبراتك الإدارية المتقدمة في بدء مشروع صغير ناجح بدون تكاليف كبيرة. يعتمد المشروع على الخبرة العالية والمعرفة المتقدمة بالقطاع المستهدف. وأبرز المشاريع الصغيرة الناجحة في عالم الأعمال هي:

27. وكالة لخدمات الموارد البشرية.  
المورد البشري أساس كل الأعمال، واليوم تدرك الأعمال التجارية أهمية توظيف الأشخاص المناسبين، والمشاكل التي تنجم عن توظيف الأشخاص غير المناسبين. يصنع ذلك طلب ضخم على الخدمات المتعلقة بالموارد البشرية بمختلف أنواعها، ومعرفتك المتمرس في هذا المجال يمكنك من البدء بالوكالة الخاصة بك بتكاليف بسيطة. تتنوع خدماتك بين الاستشارات وتقديم النصائح والحلول، وكذلك الإشراف على عمليات التوظيف والتواصل مع الأكفاء، وغيرها من عمليات إدارة وتطوير الموارد البشرية المختلفة. لتساعد عملائك على هيكلة الشركة وتحسين بيئة العمل.

28. استشاري الأعمال

إن كنت تملك خبرات واسعة في إدارة الأعمال، يمكنك البدء في تقديم خدمات الاستشارات لأصحاب الأعمال كمشروع صغير، لمساعدتهم على تحقيق الأهداف وحل المشكلات المختلفة التي تواجههم. تحتاج خبرة ومعرفة بمختلف الأقسام الإدارية، مثل الإدارة العامة، والمحاسبة، والتسويق، وإدارة الموارد البشرية وغيرها، فخدماتك تخدم عملائك على المستوى الاستراتيجي لأعمالهم، لتساعدهم على التخطيط وحل المشكلات التي تواجههم.

29. تطوير الأعمال

يرتكز تطوير الأعمال على إنشاء قيمة طويلة الأمد للمؤسسات، من خلال استقطاب العملاء المحتملين وتحويلهم لعملاء فعليين، وتكوين الشراكات والعلاقات والصفقات المربحة، وتوظيف استراتيجيات التسويق الفعالة إلكترونياً. وهو ما يسعى إليه رواد الأعمال وأغلب الشركات فعلياً، سواء كانت شركة ناشئة، أو كبيرة.

يمكنك استغلال خبراتك في عام الأعمال ببدء مشروع خاص موجه للأنشطة التجارية والشركات، تضع من خلاله خطط تطوير استراتيجية خاصة بها.

30. الاستشارات المالية

مهمة المستشار المالي هي مساعدة الأشخاص والشركات على تحقيق أهدافهم المالية وزيادة مصادر الدخل، فإن كنت تملك الخبرة في استثمار الأموال، ولك معرفة عميقة بسوق الأسهم والمحافظ الاستثمارية والاستثمار العقاري، وإدارة الأصول والقطاعات التجارية المختلفة، يمكنك الآن بدء مشروع صغير كمقدم خدمات الاستشارات المالية.

### 31. أعمال المحاسبة

مثل كثير من المجالات، بدأت تتحول أعمال المحاسبة إلى رقمية، ويبحث أصحاب المشروعات الصغيرة عن مساعدة في إدارة شؤونهم المحاسبية، لكنهم في نفس الوقت لا يملكون الموارد الكافية، فإذا كنت تملك التأهيل العلمي المناسب، يمكنك البدء في تقديم خدمات المحاسبة لهم، كمشروع صغير جانبي وغير مكلف.

تتضمن خدماتك الأعمال المحاسبية المعتادة، مثل حفظ المصروفات والإيرادات وإدارة الفواتير والإيصالات والشؤون الضريبية، واستخراج التقارير الدورية وكشوفات الحسابات، وتحضير الحسابات الختامية، وكل ما يتعلق بتدفق الأموال.

### 32. خدمات بحوث السوق

تحتاج الأنشطة التجارية لمعرفة عملائها عن كثب لتلبية احتياجاتهم، وذلك يتطلب جمع المعلومات عنهم، مثل المعلومات الديموغرافية وتفضيلاتهم، وغيرها من المعلومات التي تساعد أصحاب الأعمال التجارية على اتخاذ القرارات السليمة.

لكن كثير من هذه الشركات لا تملك المعرفة والأدوات التي تمكنها من عمل **بحوث السوق** بسهولة، لذا تلجأ للأفراد والشركات المتخصصة. وهنا تظهر الفرصة لمن يملك المهارة والمعرفة في جمع المعلومات وتصميم الاستبيانات، لإتمام عمليات بحوث السوق، ليتخذها مشروعًا مربحًا خاص به.

أفكار مشاريع صغيرة في مجال البرمجة والتطوير

توجد اليوم ملايين التطبيقات مختلفة الأنواع والأغراض وآليات العمل، والكثير من المواقع الإلكترونية. يوفر كل هذا الزخم الرقمي الكثير من أفكار المشاريع المربحة في مجال البرمجة.

### 33. تطوير تطبيقات الجوال

يسعى المزيد من أصحاب الأعمال التجارية لتطوير تطبيقات جوال لنشاطهم التجاري. يمكنك استغلال هذا المعدل الكبير من الطلب لبدء مشروع صغير تقدم فيه خبرتك في تطوير التطبيقات. كما يمكنك تطوير التطبيق الخاص بك، وإطلاقه على متجر التطبيقات مع توظيف وسائل الريح المختلفة، كالإعلانات، أو بيع المنتجات. إن لم تمتلك المهارة البرمجية الكافية، ولكن أفكار الخلاقة والمربحة بحاجة لتوظيف، فلا زال بإمكانك بدء مشروعك بمجال التطبيقات الهاتفية بتوظيف ميرمج تطبيقات محترف عبر مستقل، أكبر منصة عمل حر عربية، ليحول ما تمتلكه من فكرة، لتطبيق احترافي.

#### 34. تطوير البرمجيات

تحتاج الأنشطة التجارية اليوم بكل أحجامها وأنواعها إلى تطبيقات الحاسوب لتنفيذ أعمالها، مثل حوسبة الأعمال المحاسبية، وأعمال الموارد البشرية، وإدارة علاقات العملاء والمخازن، وغيرها. يمكنك تلبية هذه الاحتياجات ببدء مشروعك الخاص كمتطور برامج.

استهدف بالبداية الشركات الصغيرة ورواد الأعمال في البداية، لتقديم برمجيات صغيرة تناسب ميزانياتهم وتحقق متطلباتهم في الوقت نفسه. يمكنك أيضًا تطوير برمجيات خاصة بك، تتيحها للشراء على الإنترنت. يمكن أن تكون مجانية لفترة محدودة، أو بها مجموعة من الخصائص المجانية وخصائص متقدمة تتطلب دفع مبلغ اشتراك من العميل.

#### 35. تصميم مواقع الإنترنت

تكاد تحتاج كل الأعمال التجارية اليوم لموقع إنترنت خاص بها ولأغراض مختلفة، مثل تعزيز الوجود الرقمي أو إتمام صفقات البيع، أو التوعية بالعلامة التجارية، أو تقديم الخدمات والمنتجات. إن كنت تبحث عن أفكار مشاريع صغيرة مربحة في إطار مهارتك أو اهتماماتك، يمكنك تقديم خدمات تصميم مواقع الإنترنت.

#### 36. اختبار التطبيقات

تهتم الشركات والعلامات التجارية بجودة تطبيقاتها ومنتجاتها الرقمية، ما يدفعها إلى اللجوء لمتخصصين في اختبار البرامج، لقياس الأداء واستكشاف أي أخطاء محتملة

تتجنبها فترة الإطلاق والتجربة. يمكنك استغلال خبراتك في مجال اختبار التطبيقات بدء مشروع صغير وغير مكلف، تقدم من خلاله خدماتك للشركات التقنية المختلفة.

### 37. الهاكرز الأخلاقي

إن كنت خبيراً في أمن المعلومات والاختراق، يمكنك بدء مشروعك في تقديم خدمات الاختبارات الأمنية للأنظمة التقنية، لاستكشاف أي ثغرات أمنية موجودة وإصلاحها. ويتطلب هذا العمل قدر عالي من المعرفة والاحترافية في مجال أمن المعلومات، غير أنه مجزي مادياً، دون الحاجة لرأس مال.

### 38. الدعم الفني

الدعم الفني جزء مهم من أغلب الأعمال، إذ دائماً ما يكون هناك حاجة لمن يتابع الأعطال والمشكلات ويعالجها. اليوم تلجأ كثير من الشركات والأعمال لمتعاقدين من الخارج لتقديم هذه الخدمة، وهنا تظهر الفرصة لفكرة مشروع صغير مربح وغير مكلف. يستلزم البدء بمشروع دعم فني معرفة تقنية بالتعامل مع الحاسوب والبرمجيات، بجانب الشبكات وإدارة قواعد البيانات وأنظمة التشغيل، وقدرة على تحليل المشكلات. كما تحتاج أيضاً لمهارة في التواصل الفعال مع عملائك، لإيصال المعلومات وشرحها بوضوح.

### أفكار جديدة للمشاريع الصغيرة

صنع التقدم الكبير في التقنيات الرقمية فرص لأفكار مشاريع صغيرة جديدة، لم يكن تنفيذها ممكناً باستخدام الإنترنت من قبل، مثل:

### 39. شركة تنظيم الفعاليات

إن كنت تهتم بالتفاصيل الدقيقة، ولديك خبرة جيدة في التخطيط والتنظيم وإدارة المشاريع، يمكنك بدء مشروعك الصغير بتقديم خدمة تنظيم الفعاليات. ننصحك بالتخصص في نوع واحد من الفعاليات، مثل المناسبات الاجتماعية كالزواج أو حفلات التخرج، أو أعياد الميلاد أو غيرها، أو فعاليات المؤتمرات، كالمؤتمرات والمعارض، أو الفعاليات العلمية، أو غير ذلك، يعتمد ذلك على إطار اهتماماتك وخبرتك.

### 40. المدرب الشخصي

يتزايد اهتمام العامة يوماً بعد يوم بالصحة البدنية الخاصة بهم، وكمال الأجسام بشكل عام. تساعدك خبرتك في هذا المجال على تأسيس مشروع خاص تحصل من خلاله على عملاء تتابع مع كل منهم أونلاين على جِدَة للوصول لأهدافه الرياضية، كبناء العضلات أو إنقاص الوزن مثلاً، بالتوازي مع برنامج غذائي تحدده.

يمكنك استغلال منصات التواصل الاجتماعي بإنشاء محتوى جذاب يبرز خبرتك وعلمك بالمجال، كمشاركة نصائح مفيدة تخص الصحة البدنية. ولا تتردد [بتوظيف مسوق](#) لحساباتك على المواقع عبر مستقل، لتزيد من فاعلية ما تقدمه وتحقق النتائج المرجوة.

#### أمثلة لنجاح مشاريع صغيرة

غالبًا ما تواجه المشاريع الصغيرة الكثير من التحديات، لكن تخبرنا نماذج نجاح المشاريع الصغيرة بحقيقة الفرصة التي يمكن استغلالها، وندرك من خلالها إمكانية النمو الممكنة لفكرة قد تبدأ بهواية وشغف، ممزوجة بالمهارة اللازمة، وموجهة بذكاء للسوق المستهدف. إليك مجموعة من الأمثلة التي بدأت كمشروع تجاري صغير، ونمت مع الوقت بجهود حثيثة وبلاستعانة بخبرات المتخصصين عبر منصة مستقل.

#### مطبخ دانة

دانة مهندسة تقنية كانت تعمل في قطاع النفط في قطر، لكن شغفها بالطبخ دفعها لفتح مشروعها الصغير الخاص مطبخ دانة، الذي بدأته بنشر وصفات للأكل على صفحات التواصل الاجتماعي، ثم بجريدة الدوحة، ومع استمرارها بالعمل والابتكار، كتبت دانة ثلاثة كتب تخص وصفات الطبخ، وطوّرت تطبيق لعرض وصفات طبخاتها. للاطلاع على قصة نجاح مطبخ دانة، اقرأ؛ [مطبخ دانه: عندما يُطهى الطعام بأيدٍ قطرية](#).

#### مؤسسة إتقان

بالرغم من تخصص محمد ظهار في الصحافة والإعلام، إلا أن حبه للبرمجة وإيمانه بالفرصة المتاحة في ظل التطورات التقنية الهائلة، دفعه نحو التوجه للبرمجة وتعلمها للعمل فيها. أنشأ مع الوقت [مؤسسة إتقان ويب](#) لتقنية المعلومات عام 2019، واستعان بمهارات المستقلين في البرمجة والتصميم والمحاسبة، لبناء شركته وتنفيذ العقود وإطلاقها.

### شركة سماسول

شغف كرم أحمد بتصميم المواقع دفعه لتعلمها والبدء بها كعمل حر غير مستقل، وهو في الثانوية العامة. ومع نمو حسابه وتزايد الطلبات، قرر أحمد تشكيل فريق من المستقلين لتوفير الوقت والجهد اللازم وتلبية المشاريع المتاحة. وعبر توظيف أفضل المستقلين تمكن من تقديم خدمات **برمجة مواقع الويب**، وقبل أن يكمل المرحلة الجامعية كان قد أطلق **شركته سماسول**.

### نصائح لنجاح مشروعك الصغير

تحف المشاريع الناشئة العديد من العقبات والتحديات بغض النظر عن حجمها، يستدعي ذلك تطبيق عدة نصائح مهمة، تضمن سير مناسب للعمل في سبيل النمو التجاري والازدهار لمشروعك:

1. قبل البدء بالمشروع، احرص على إعداد **دراسة جدوى** وإجراء **بحوث السوق**، لضمان ملائمة الفكرة في السوق وتحقيق قيمتها المادية المرجوة.
2. لا تبدأ مشروعك الصغير بعشوائية، ضع **خطة عمل دقيقة وشاملة**، تتناول خلالها كيفية تحقيقك للأهداف، وجميع المعوقات الممكنة وكيفية تجاوزها.
3. ابحث عن فرص التمويل المتاحة ولا تتردد بالتقديم إليها، سواء من المؤسسات الحكومية أو الخاصة، بهدف تسريع تنمية نشاطك التجاري.
4. استشر الخبراء، سواء في التخصص الذي سيكون فيه مشروعك الصغير، أو خبراء إدارة المشاريع الصغيرة وما يتعلق بها.
5. استفد من الدعم المعنوي في محيطك، من الأهل والأصدقاء والزملاء، واجعله حافزاً للاستمرارية دوماً.
6. التزم بالقوانين واللوائح وكل الأنظمة السارية في بلدك والمكان الذي ستقيم فيه مشروعك، لتجنب أي مساءلة قانونية أو إغلاق لمشروعك خلال عمله.
7. اهتم بالتسويق في كل خطوة منذ البداية، فكر دوماً كيف ستقنع عميلك بالشراء؟ وكيف ستستقطب عملاء جدد؟ ضع معايير التسويق خلال وضع أسعارك وفي تحديد الوقت المناسب لإطلاق المشروع أيضاً.



8. حافظ على حماسك، وتحلى بالصبر، واحتفل بأي نجاح حتى وإن كان صغيراً، النجاح الكبير هو مجموعة خطوات صغيرة.

ختاماً، قدمنا مجموعة من أبرز أفكار المشاريع الصغيرة، لكن القائمة تطول. الفكرة التي تناسبك ينبغي أن تكون في نطاق مهاراتك، أو بإمكانك تعلم المهارات اللازمة لها بحسب خطة واضحة، أيضاً ذلك المجال الذي تملك فيه أفضل شبكة علاقات مهنية، كل ذلك يجب أن يلتقي مع وجود طلب على الحل الذي تقدمه. تم النشر في: [أفكار مشاريع مربحة](#)

<https://blog.mostaql.com/small-business-ideas/>

## 6 - 22 افكار مشاريع صغيرة مربحة للوطن العربي (Business ideas)

ليث قعوار، 5 فبراير 2024 شارك هذه المقالة

لقد فكر جميع الأشخاص في بدء مشروع صغير في وقت أو آخر. مهما كان مجال عملك، فهناك دائماً مشروع مناسب لك. قد يكون الخروج بفكرة أمراً صعباً في بعض الأحيان، ولكن لا تقلق، لقد قمنا بكتابة قائمة من أفكار مشاريع صغيرة مناسبة للجميع.

هذه قائمة من 22 فكرة عمل مناسبة للشرق الأوسط ولديها فرصة كبيرة للنجاح وبسهولة نسبية للبدء.

[1. مشروع إنشاء وبيع المواقع والمتاجر.](#)

[2. مشروع الإعتناء بالحيوانات الأليفة.](#)

[3. مشروع المساعد الافتراضي.](#)

[4. مشروع إدارة وسائل التواصل الاجتماعي.](#)

[5. مشروع بيع الدورات عبر الإنترنت.](#)

[6. مشروع التسويق بالعمولة.](#)

[7. مشروع بيع صناديق الاشتراك.](#)

[8. مشروع بيع سلع مصنوعة يدوياً.](#)

[9. مشروع بوتيك أزياء.](#)

10. مشروع براند نظارات شمسية

11. مشروع تنظيم حفلات

12. مشروع تنظيم منازل

13. مشروع صناعة المجوهرات

14. مشروع المعالجة بالتدليك

15. مشروع حضانة أطفال

16. مشروع تدريس لغات

17. مشروع خدمة تجهيز الطعام (Catering)

18. مشروع مطبعة

19. مشروع كاتب السير الذاتية (CV)

20. مشروع المتسوق الشخصي

21. أخصائي تغذية

22. فنان صوتي

معظم الناس الذين بدأوا يرتكبون خطأ البحث عن منتج أولاً، والسوق الثانياً. لكن، لزيادة فرصة النجاح لمشروعك، عليك وجود مجموعة من الأشخاص الذين يحاولون إيجاد حلول لمشكلة، ولكن لم يجدوا العديد من النتائج. استخدام الإنترنت يجعل هذا الشكل من دراسة سوق مشاريع صغيرة سلساً:

قم بزيارة مواقع مثل [Reddit](#) و [Quora](#) لإلقاء نظرة على الأسئلة التي تطرح والاجوبة التي تسعى لحلها.

قم بإجراء دراسات الكلمات الرئيسية لمشروعك على [Google](#) لتحديد العبارات الرئيسية التي تحاول مجموعة متنوعة من الناس العثور عليها لوجود حلول، ولكن ليس لديهم الكثير من المعارضة و المنافسة من مواقع مختلفة.

تحقق من منافسك عبر المواقع الخاصة بهم وقرأ إلى ما قد يفعلونه لتلبية الطلب. ثم يمكنك استخدام ما اكتشفته وإنشاء منتج لسوق موجود بدون خوف.

الآن بعد أن أصبحت تعرف الخطوات البسيطة لزيادة إمكانيات نجاح شركتك، ألق نظرة على هذه القائمة المنسقة لأفكار مشاريع صغيرة مدروسة للنجاح لسوق الوطن العربي.

تبع القراءة للحصول على شرح مفصل لأفكار المشاريع الصغيرة جميعها ومعلومات عن أين تبدأ بالبحث و كيف تحصل على زبائن بسرعة مذهلة!

1. مشروع إنشاء وبيع المواقع والمتاجر.  
في هذه الأيام، أصبح إنشاء متجر أو موقع سهل جدًا و يتطلب القليل من الخبرة. هناك العديد من مواقع لبناء المتجر والمواقع الإلكترونية ولكن القليل من الأشخاص الذين يدركون أنهم موجودون.

يمكن استخدام مواقع مثل [shopify](#) و [Wix](#) للمساعدة عملائك على بناء مشروع مريح عبر وسائل تطوير مواقع على الانترنت والمتاجر على الإنترنت.

الطرق الأخرى لتصميم مواقع الويب هي عن طريق استخدام [WordPress](#)، يمكنك إنشاء موقع الويب الخاص بك [GetBootstrap](#) ليتحمل جميع احتياجات الزبائن الأكثر تعقيد.

سيساعدك الصبر بطريقة كبير في تحويل مفهوم المؤسسة الصغيرة إلى حقيقة واقعة. للمساعدة في الحصول على عملاء أكبر، يمكنك تخطيط أمثلة متاجر وإنشاء حساب على [Dribbble](#) للوصول و شرح لعملاء عن قدراتك التصميمية.

2. مشروع الاعتناء بالحيوانات الأليفة

إذا كنت تستمتع بوجود حيوانات أليفة حولك، ولا تحس أن العناية بها تتطلب الكثير من العمل لك ، ضع في اعتبارك بدء فكرة مشروع صغير الاعتناء بالكلاب.

للعيش بمرونة تستطيع تقديم خدمتك محليا في منطقتك. في هذا الترتيب، تذهب إلى منازل أصحاب الحيوانات الأليفة، تسألهم إذا يحتاجون مساعدة في الاعتناء بهم. تستطيع أن تأخذهم إلى نزهة أو غسلهم أو قص شعرهم.

سيتيح لك إنشاء صفحة نشاط تجاري على [Google](#) لمشروعك و الحصول على عملاء أكبر و أكثر في منطقتك و بعضها تستطيع التوسيع.

3. مشروع المساعد الافتراضي

يحتاج العديد من أصحاب المشاريع الصغيرة والمسوقين المساعدة بالاستمرار في مشروعهم، و سيدفعون الكثير للحصول على هذه المساعدة. تفحص مواقع مثل **Khamsat** و **Mostaq** لتحديد مكان أنواع الخدمات التي تستطيع عرضها و لتجد الناس الراغبين في الحصول على الخدمات التي تقدمها.

يمكنك مساعدتهم في التحكم في حجز المواعيد، بعث رسائل البريد الإلكتروني والرد عليها، إجراء مكالمات مع عملائهم، حل استفسارات المستهلكين، والكثير أكثر من ذلك. أفضل شيء في هذه الخدمة هو أنه يمكنك القيام بكل هذا دون أن تكون حاضرًا جسديًا! يمكنك أيضًا إنشاء حساب على مواقع الويب مثل **Upwork** و **Remote** وسيساعدك ذلك في تحديد موقع عملاء أكبر.

#### 4. مشروع إدارة وسائل التواصل الاجتماعي

يعد وجود قوي على الإنترنت أمرًا أساسيًا للبقاء ناجحًا في هذه الأيام. جميع المنظمات تحتاج ذلك مهما كان مجال عملها! قد يحتاج هذا أيضًا إلى خبرة بسيطة بالتصميم للمساعدة في إنشاء مؤسسات صغيرة على وسائل التواصل الاجتماعي. يمكنك أيضًا إنشاء مشروع صغير من هذا عن طريق مساعدة المسوقين المشغولين على إستلام حساباتهم للتواصل الاجتماعي. لتسهيل عملك يمكنك إنشاء بوستات بكميات كبيرة وجدول أوقات نشرها مسبقًا حتى لا تجلس على وسائل جهاز الكمبيوتر أو الهاتف الذكي طوال الوقت.

لتحديد موقع العملاء، كل ما تريد فعله هو البحث عن صفحات على الوسائط الاجتماعية التي تبدو وكأنها تريد المساعدة في الانطلاق و ارسل لهم رسالة.

#### 5. مشروع بيع الدورات عبر الإنترنت

إذا لديك خبرة في مجال معين أو قدرة يمكنك تدريبها أو تعليمها إلى الآخرين؟ لماذا لم تبدأ في الحصول على دخل جانبي عن طريق تطوير كورسات والترويج لها عبر الإنترنت.

يمكنك تدريب أي شيء إلى حد معين: التصميم، كتابة الإعلانات، البيستنة كلها أمثلة لما تستطيع تعليمه. لا تحتاج معدات تصوير مكلفة لتبدأ؛ الهاتف الذكي الخاص

بك يكفي [Coursera](#) و [Udemy](#) هي أفضل المواقع للبدء لأنها تقدم كورسات عربية وإنجليزية لعملائها.

#### 6. مشروع التسويق بالعمولة

فكرة مشروع التسويق بالعمولة للأشخاص الذين لديهم وظيفة يومية وأي شخص يبحث عن دخل جانبي. كيف يعمل؟ تجد منتجاً ترغب في ترويجه، وزيادة حركة زبائن محتملة إلى هذا المنتج، وتأمل في بيع المنتج. كل مرة يتم فيها بيع هذا المنتج، ستكسب عمولة.

في الأساس، في كل مرة تقوم فيها بإحالة الزوار إلى خدمة أو منتج، ويدفعون ثمنها، ستكسب نسبة مئوية كعمولة. أجمل شيء هو أن هذا مشروع ناجح مع رأس مال قليل و تستطيع البدء بطريقة غير مكلفة!

للغثور على منتجات مربحة للترويج لها، تحقق من منصات مثل [ArabClicks](#) أو [Clickbank](#). يمكنك أيضاً التحقق من المواقع التي تحتوي على منتجات تريد الترويج لها بناءً على اهتماماتك أو قدراتك الترويجية.

#### 7. مشروع بيع صناديق الاشتراك

قد يكون هذا أفضل فكرة مشروع صغير مربح إذا لم تكن مهتماً بتصنيع منتجاتك الخاصة لبيعها، فقط تنظيماً. قد يكون أكثر مشروع مربح هو بيع صناديق بمنتجات منظمة تتبع موضوعاً معيناً.

أحد الأجزاء الرائعة حول صناديق الاشتراك هو أنه يمكنك إنشاؤها لكل شيء تقريباً. يمكنك أيضاً البحث عن موضوعات مثل اليوجا أو الجمال أو الوجبات الخفيفة - الاحتمالات لا حدود لها إلى حد كبير إذا كان هناك سوق لها. بعض صناديق الاشتراك المفضلة لدينا هي:

"[Craft Coffee](#)": تتلقى ثلاثة أنواع مختلفة للذواقة من القهوة كل شهر تكفي لـ 40 كوب مقابل 25 دولاراً.

"[GlossyBox](#)": دبل نفسك بخمس عينات تجميل فاخرة كل شهر في حزمة صغيرة مثالية مقابل 21 دولاراً.

**"BarkBox"** اختر حجم كلبك، واحصل على عبوة مليئة بمجموعة متنوعة من العظام والحلويات والشامبو وغيرها من ملحقات الحيوانات الأليفة مقابل 29 دولارًا. مثل العضوية، تعد الاشتراكات الشهرية فكرة تجارية جيدة للبدء لأنها تنشئ تدفقًا متكررًا من الدفعات. يجب على الأشخاص إلغاء اشتراكهم بشكل استباقي إذا كانوا لا يريدون الاستمرار في الدفع مقابل ذلك.

تلعب العلامة التجارية دورًا كبيرًا هنا، من أجل إبقاء عملائك سعداء، لا تحتاج فقط إلى اختيار أفضل المنتجات لهم، ولكن أيضًا لتعبئة وتصميم صندوقك ، ملصقاتك وبطاقات العمل، و حسابات وسائل التواصل الاجتماعي الخاصة بمشروعك.

8. مشروع بيع سلع مصنوعة يدويًا

إذا كنت صانع أشياء مثل الملصقات، الشموع، الصلصات، أو الحلويات - فأنت في وضع فريد للعثور على فكرة تجارية عبر الإنترنت، لأن تطوير المنتجات بين يديك كاملاً.

على عكس العديد من افكار المشاريع المربحة الأخرى في هذه القائمة، ستحتاج إلى التفكير في إدارة الشحن والتخزين، ولكن يمكنك البدء بشكل بسيط بدفعة صغيرة حتى تبدأ في توليد مبيعات متكررة.

فقط ضع في اعتبارك أي تعليمات صحية في فئة منتجك، خاصة بالنسبة لأي شيء يأكله ، يستنشقه أو يضعونه الزبائن على بشرتهم.

9. مشروع بوتيك أزياء

إذا كنت تحب الموضة وتشارك إحساسك بالأناقة عبر الإنترنت، فيمكنك التفكير في إنشاء متجر أزياء خاص بك. لست بحاجة إلى أن تكون مصمم أزياء. يمكنك ببساطة تنظيم بعض العناصر من البائعين الآخرين في متجرك الإلكتروني.

الفساتين والأحذية والإكسسوارات والمزيد - يمكنك إنشاء علامتك التجارية الخاصة للأزياء والتقاط صور منتجك بنفسك ومشاركتها على الوسائط الاجتماعية الخاصة بمشروعك. خاصتا على **Instagram** و **Pinterest!**

أوصي بمشاهدة برنامج **GIRLBOSS** على **Netflix** للحصول على القليل من

الإلهام 😊

### 10. مشروع براند نظارات شمسية

النظارات الشمسية تدور حول الموضة بقدر ما تدور حول الحماية من الأشعة فوق البنفسجية. كصاحب مشروع مربح مثل هذا عليك التفكير في مظهر و تصميم فريداً يليق مع الأزياء الشائعة اليوم. أيضاً، يجب أن يكون لديهم قدرة معينة من مهارات التكلم مع الأشخاص، حيث قد يحتاجون إلى التواصل مع الشركات المصنعة والموزعين على مواقع مثل [Aliexpress](https://www.aliexpress.com).

تشتهر النظارات الشمسية بأفضل الأرباح التي يمكن أن يأمل لها صاحب العمل. كلما كان منتج معين شائعاً أكثر، كلما ارتفع نسبة الربح. كلما كانت علامتك التجارية وتصنيع أفضل، زادت قدرتك على بيع نظارتك الشمسية. متوسط السعر الذي يمكنك بيعها به يتراوح بين 50 دولاراً و 150 دولاراً مع الأخذ في الاعتبار أنها يمكن أن تكلفك أقل من 1 دولار لإنتاجها.

### 11. مشروع تنظيم حفلات

أحد الأشياء الأولى التي يجب عليك القيام بها هو الذهاب إلى كل موقع حفل محتمل تنوي التعاون معه. قم بجولة في كل موقع لفهم ما هي فرصة الحفل المتاحة بهم. قم بإنشاء قاعدة بيانات تسمح لك بفرز الأماكن بناءً على عدة معايير، مثل عدد الأشخاص الذين يمكن لكل موقع استيعابه، و المعدات المتوفرة في الموقع، وإذا كنت ستحتاج إلى استئجار كراسي.

عندما تبدأ في ترتيب حفل مع أحد العملاء، يمكنك تحديد المعلومات الأساسية وسحب ثلاثة أو أربعة أماكن تلبية المعايير بسرعة. ستنتبه أن هذا مجال واسع و سيكون زبائنك يريدون أنواع حفلات متعددة مثل حفل خطبة أو زواج، أو حفل عيد ميلاد و غيرها من الأفراح. طبعاً هذا سيتطلب أماكن ذات سعة متعددة.

أفضل طريقة لمعرفة الناس عنك والحصول على زبائن جدد هي من خلال الكلام الشفهي. لذا ابدأ بالأحداث الصغيرة واسأل الأصدقاء والعائلة عن الحفلات القادمة التي يمكنك المساعدة في تنظيمها مجاناً. جمال فكرة المشروع أنه ضمن مشروعات صغيرة وغير مكلفة!

### 12. مشروع تنظيم منازل

لهذا مشروع مريح إذا كنت شخص منظم و ينتبه للتفاصيل. للقيام بهذه المهمة عليك تنظيم المنزل و تعليم صاحب المنزل عن كيفية تنظيم أنفسهم بشكل أفضل. قم بإعداد مجموعة من المواقف التنظيمية العديدة في غرف مختلفة من المنزل والتشاور مع الزبون حول الأسلوب الذي يفضله. لتعليم كيفية إبقاء المنزل منظم و مرتب، قم بإنشاء قوائم مراجعة مع خريطة للمنزل.

عملية التنظيم نفسها ليست صعبة وتستطيع إيجاد طرق جديدة من خلال البحث عن أساليب التنظيم على الإنترنت. سيساعدك كل هذه البحث في تصميم استراتيجية تنظيمية وترسيخ نفسك كبطل في مجال التنظيم للعملاء والعائلات المحتملين.

#### 13. مشروع صناعة المجوهرات

هناك العديد من الطرق المختلفة لبدء مشروع ناجح في مجال المجوهرات وأنواع مختلفة من المواد التي يمكنك العمل بها. من المحتمل أن يتطلب العمل في المعادن الثمينة لأدوات محددة.

يجب أن تكون قادرًا على تسخين المعدن للتلاعب به، وتحتاج إلى أدوات لقص ونقش المعادن. ولكن هناك العديد من المواد الأخرى التي يمكنك العمل معها لصنع المجوهرات - الزجاج والبلاستيك والخرز والريش وحتى الخشب، على سبيل المثال لا الحصر.

#### 14. مشروع المعالجة بالتدليك

لبيع خدماتك بشكل فعال، ستحتاج إلى الحصول على شهادة في العلاج بالتدليك (مع أنك تستطيع القيام به من دون شهادة أيضا). الدورات التي تؤدي إلى الحصول على شهادة تشمل ليس فقط معلومات عن علم التشريح البشري وعلم وظائف الأعضاء، وكذلك كيفية كسب العيش كمعالج تدليك.

هذا يمكن أن يصبح مشروع صغير ناجح بسرعة عن طريق توظيف مختصين تدليك و تبدأ بالبحث عن زبائن لهم. أفضل الطرق المضمونة لتجد زبائن في هذا المجال هو تفحص مجموعات رياضية على فيسبوك و نشر معلوماتك عليها. الكثير من الرياضيين ورواد الجيم يحتاجون إلى معالج تدليك فتستطيع ترويج نفسك كمعالج رياضي وتصميم علامتك التجارية لذلك!



### 15. مشروع حضانة أطفال

ربما تكون تستمتع بالاعتناء بالأطفال أو لديك أطفال واحتمالية الرعاية بعدد قليل آخر لجزء من اليوم. تستمر الحاجة إلى رعاية الأطفال في الارتفاع بشكل دائم. يفضل العديد من الآباء رعاية أطفالهم في المنزل أثناء وجودهم في العمل بدلاً من بيئة مؤسسية أكثر. بسبب هذه العوامل، قد يكون مشروع حضانة أو العناية بالأطفال بالمنزل من أفكار مشاريع صغيرة ناجحة.

أفضل الطرق لتجد زبائن محتملة هي عن طريق وجود أماكن تجمع الأهل و ترويج خدمتك لهم، مهما كان هذا على صفحات التواصل الإجتماعي أو بطريقة شفوية.

### 16. مشروع تدريس لغات

يعلم الجميع أن الاختلاط مع المتحدثين الأصليين هو أسرع طريقة لتعلم لغة جديدة. إذا كنت محظوظاً بأنك ولدت في دولة يتحدث فيها العربية أو الإنجليزية أو الفرنسية (أو أي من اللغات الرئيسية في العالم)، فأنت لديك إمكانية الربح من المواهب التي تعتبر أساسية لك. تواصل مع المتعلمين واستغل حقوقك باستخدام منصات الدردشة عبر الإنترنت مثل Skype أو Google Hangouts.

نظرًا لأن الوقت هو المال في هذه الحالة، قسّم ساعاتك إلى جلسات تعليمية و بعض أن تصنع حسابات على مواضيع تعليم اللغات مثل [Preply](#) أو [Justlearn](#) أو [Rype](#). يمكنك الحصول على 10 - 20 \$ بالساعة من المنزل!

### 17. مشروع خدمة تجهيز الطعام (Catering)

يعتبر مشروع تقديم الطعام (Catering) فكرة مثالية للأعمال التجارية الصغيرة بالنسبة لك إذا كنت تستمتع بالطهي ويمكنك التعامل مع تقديم الطعام للمجموعات الصغيرة أو الكبيرة حساب تجهيزاتك ومهاراتك. يمكنك العمل من المنزل وتوفير الطعام في شكل بوفيهات مسبقة الصنع. تعتبر نفقات المعدات المقدمة ضئيلة جدًا إذا بدأت بتقديم الأطعمة البسيطة للعملاء لأنك ستحصل على أقصى استفادة مما تمتلكه في المنزل.

قد تحتاج إلى توظيف موظفين وشراء طاوولات متحركة وبيع بوفيه بعض من التأكد من حصولك على جميع التراخيص اللازمة، مثل شهادة النظافة لمنطقة الطهي الخاصة بك.

هذا المجال يحتاج إلى صور/تصوير مميز ليعرف ماذا سيحصل عليه الزبائن. تأكد من أن تصنع حساب على [facebook](#) و [instagram](#) وتبقى نشيطا عليه. أنشر معلومات الطلب والأطعمة المتوفرة لكي يستطيع الزبائن الطلب فوراً عبر منصات التواصل الاجتماعي.

#### 18. مشروع مطبعة

عندما يتعلق الأمر بكميات كبيرة من السلع المطبوعة مثل بطاقات العمل و الكتيبات و الملصقات، فإن الطباعة عبر الطابعات المنزلية ستكون مكلفة ومنخفضة الجودة وبطيئة. هذا هو سبب وجود الطابعات التجارية: فهي تمكن المستهلكين والمؤسسات من طلب كمية كبيرة الحجم وعالية الجودة ومنخفضة التكلفة.

ستحتاج إلى مساحة طباعة بالإضافة إلى معرفة كيفية تشغيل طابعة تجارية لبدء شركة طباعة. يمكنك إدارة هذا النشاط التجاري من المنزل إذا كنت ترسل الطباعة مباشرة إلى العملاء، جمال هذا المشروع أنك لا تحتاج إلى مكتب ليزوره الزبائن أو مشروع محل. جميع هذه المطبوعات قابلة للشحن عبر البريد وسريعة التوصيل حسب منطقة التوصيل. ستحتاج أن تبدأ برأس مال أكبر من معظم المشاريع التالية في هذا المقال لكن الطلب على المطبوعات دائماً عالي ونسبة الربح أعلى!

#### 19. مشروع كاتب السير الذاتية (CV)

الحصول على وظيفة هو جزء أساسي من حياة معظم الناس، ومع ذلك قد يكون الأمر صعباً للغاية. لقد أصبح الأمر أكثر صعوبة لأن الغالبية العظمى من الناس ليس لديهم فكرة عن كيفية كتابة أو تنسيق سيرة ذاتية (CV) أو رسالة تغطية (Cover Letter).

حتى الأفراد الذين يعتقدون أنهم يعرفون كيفية كتابة السيرة الذاتية جيداً غالباً ما يسعون للحصول على رأي ثانٍ وانتقاد من أجل زيادة هذا المشروع فرصهم في ملاحظة

سيرتهم الذاتية والحصول على مقابلة العمل المهمة للغاية. بدأ مشروع صغير مثل هذا لا يحتاج رأس مال والديه أرباح كبيرة!

هناك طلب متزايد على الكتاب الخبراء الذين يمكنهم بناء وتحسين السير الذاتية وخطابات التغطية. للبدء، ستحتاج إلى فهم قوي للغة الإنجليزية والتهجئة الخالية من العيوب، وفهم ما يبحث عنه الشركات. يحتوي مفهوم العمل هذا على تكاليف أولية غير مكلفة لأنه يمكنك العمل من المنزل وتحتاج ببساطة إلى برنامج أساسي لمعالجة النصوص وتحريرها.

مع هذه الشركة، يمكن أن يكون التسويق معقدًا بعض الشيء لأنك تحتاج إلى الاتصال بالأشخاص الذين يبحثون عن وظائف، ولأن هذه المعلومات خاصة، فقد يكون من الصعب تحديد هؤلاء الأشخاص أو الاتصال بهم. الإعلان عن خدمات كتابة سيرتك الذاتية من خلال المدارس والكليات هي.

#### 20. مشروع المتسوق الشخصي

المتسوق الشخصي يحظى بشعبية كبيرة بين الأثرياء. يتمثل دور المصمم الشخصي في تقديم الاستشارة للأشخاص بشأن الألوان والملابس واتجاهات الموضة، بالإضافة إلى ما يجب عليهم ارتدائه في كل موسم أو لحدث معين. يمكنك تحقيق أرباح كبيرة من افكار! مشاريع صغيرة كونها فكرة مشروع ينجح برأس مال قليل

ستحتاج إلى خلفية أو خبرة في الموضة والماكياج وعين مذهلة للحصول على تفاصيل سطحية لتبدأ كمصمم شخصي. بعد ذلك ستحتاج إلى اكتشاف الحفلات حيث يمكنك الالتقاء وتنمية العلاقات مع العملاء المحتملين الأثرياء. يمكنك أيضًا استخدام هذا النشاط التجاري لترويج التسويق بالعمولة من خلال إطلاق قناة على [YouTube](#) وتقديم نصائح موثوقة حول الأزياء، واكتساب المعجبين، ثم السماح للعملاء بالقدوم إليك.

#### 21. أخصائي تغذية

هذه الأيام أصبح الكل بطريقة صحية أصعب من الأيام الماضية و يجد المزيد من الأفراد صعوبة في العثور على وقت للشراء أو الطهي أو تعلم المهارات اللازمة للحفاظ

على مستوى جيد من التغذية (انظر إلى [الزيادة الهائلة في السمنة في أمريكا](#) لمعرفة تأثير سوء التغذية).

يتعاون الأفراد مع خبراء التغذية لتطوير الخطط الغذائية حتى يتمكنوا من عيش حياة صحية. يعد اتباع نظام غذائي وتغذية من الأعمال الرئيسية، ويزداد الطلب على خبراء التغذية كخدمة. لا تحتاج إلى مكتب مع أنه عادة ما يكون مشروع محل، لكن ستحتاج إلى أن تكون اختصاصي تغذية معتمدًا، وستحتاج إلى خطط تغذية أساسية يمكن تخصيصها لكل عميل.

مشروعات صغيرة مثل هذا، يمكنك الإعلان عن خدمات التغذية الخاصة بك عن طريق الشراكة مع الصالات الرياضية المحلية، ومحاولة نشر المنشورات في المناطق الحضرية المزدهمة لتسويق أعمال التغذية الخاصة بك.

يمكنك أيضًا زيادة الدخل من خلال تقديم خدمة توصيل وجبات صحية، لذلك لا داعي للقلق بشأن شراء طعام صحي أو إيجاد وقت لإعداده. بدلاً من ذلك، يمكنك تقديم هذه الخدمة بالتعاون مع المنظمات الأخرى وكسب عمولة.

## . 22 فنان صوتي

يمكنك تقديم مهارتك كفنان صوتي لمقاطع الفيديو التجارية، وفي بعض الحالات، الإنتاج التلفزيوني إذا كان لديك صوت مميز أو كنت جيدًا في الانطباعات.

لكي تكون فنان صوتي ناجح للتعليق، يجب عليك إتقان استخدام المفردات والنبرة للتعبير عن المعنى. ثم ستحتاج إلى الحصول على بعض الميكروفونات الجيدة، وإذا كنت تقوم بالتحضير الخاص بك، فقد يكون برنامج [Audacity](#) مناسب لك. لتعزيز مهاراتك في التعليق الصوتي، يمكنك البدء بإنشاء حساب على مواقع الويب المستقلة مثل [Khamsat](#) و [Mostaqil](#). يمكنك أيضًا استهداف الشركات من خلال التسويق عبر البريد الإلكتروني، أو يمكنك العمل كمقاول من لشركات إنتاج الفيديو للوصول إلى قاعدة المستهلكين المحتملين.

## إختيار اسم تجاري مميز

بعد إختيار المشروع المناسب لك، عليك إختيار اسم تجاري سيجذب الانتباه ويحتفظ بمصلحة العملاء. إن إختيار اسم مشروع صعب على منظمي المشاريع الجدد و قد يأخذ

الوقت للتفكير باسم المشروع المناسب. احصل على مقال تفصيلي و **أفضل دليل لتسمية مشروع شركة ناشئة** و سنريكم كيف تبتكرون أفكاراً جميلة لأسماء مشاريع جديدة! تصميم شعار مشروع مريح: دون قول أي شيء، فإن تصميم شعار صحيح ينقل كل المعلومات الأساسية. الشرف والثقة والفخر والتميز والنزاهة كلها مشاعر مرتبطة بتصميم شعارك. يروي قصة وينقل مجموعة من المثل العليا دون مطالبة القارئ بالقراءة عن المنظمة. إنه يخلق إحساساً بالترابط بين العلامة التجارية وعملائها. إنه ينشئ اتصالاً بين الشركة وقاعدة المعجبين بها. لا يتعلق الأمر فقط بكيفية ظهور الشعار؛ بل يتعلق أيضاً بكيفية جذب انتباه العملاء الحاليين والمحتملين. في القسم أدناه، يمكنك أن تتعلم المزيد عن **تصميم الشعار المثالي** لمشروعك أو البدء في تصميم شعارك المذهل في ثوانٍ وإطلاق عملك على الفور!

الاستنتاج: لقد بذلت العمل الشاق! الآن الوقت ليزداد الأمر صعوبة 😊. لكن معظم رواد الأعمال يوافقون على أن مكافأة كونك مدير نفسك في العمل، تحديد ساعات العمل الخاصة بك، والعمل على المشاريع الصغيرة التي أنت متحمس لها يستحق كل هذا العناء. لن تنجح أي من هذه الشركات إذا كان الناس لا يعرفون من أنت. ولهذا ستحتاج إلى شعار يلتصق بعقول الناس. قم بتوصيل هنا. إذا قمت بتمييز نفسك بشكل صحيح، يصبح تسويق عملك أسهل بكثير وسيصبح الوصول إلى جمهورك المستهدف لكسب العملاء أكثر سلاسة من أي وقت مضى. حظاً سعيداً!

<https://9amim.com/%D9%83%D9%8A%D9%81-%D8%A3%D8%A8%D8%AF%D8%A3-%D9%85%D8%B4%D8%B1%D9%88%D8%B9/%D8%A7%D9%81%D9%83%D8%A7%D8%B1-%D9%85%D8%B4%D8%A7%D8%B1%D9%8A%D8%B9/>

انتهى التقرير

The report ended

Raport się zakończył

\*\*\*

تحية طيبة

أرسل لكم ربطاً...

م ع ك التقرير الاقتصادي الأسبوعي رقم 2024/476

إعداد الأستاذ الدكتور مصطفى العبد الله الكفري

الأحد 08 نيسان، 08 April 2024

التقرير حصيلة متابعة للإعلام الاقتصادي والشبكة العنكبوتية. يتم تقديمه للأكاديميين والاقتصاديين وأصحاب القرار والمتابعين لتسهيل الوصول إلى المعلومة الاقتصادية. تحتاج بعض المعلومات والبيانات الواردة في التقرير إلى تدقيق من قبل خبير أو مختص، حيث قد لا تكون موثوقة بما يكفي. يُرجى المساعدة في التحقق من هذه المعلومات وذكر المصدر لضمان الموثوقية. يُعفى المؤلف من المسؤولية عن أي معلومة غير صحيحة أو غير دقيقة واردة في التقرير، حيث يكون المصدر المثبت في أسفل كل مادة هو المسؤول.

ملاحظة: يرجى إبلاغي في حالة عدم رغبتك في استمرار تلقي التقرير حتى يتم حذف اسمك من قائمة البريدية. شكراً.

رابط تحميل التقرير بصيغة بي دي أف:

Dear Sir

sent to you ...

**M E A K Weekly Economic Report No. 476**

**Prepared by Prof. Dr. Moustafa El-Abdallah Al Kafry**

This report is the result of monitoring economic media and the internet. It is provided to academics, economists, decision-makers, and followers to facilitate access to economic information.

Some of the information and data in the report may require verification by an expert or specialist, as it may not be sufficiently reliable. Please assist in verifying this information and citing the source to ensure reliability. The author absolves themselves of responsibility for any inaccurate or misleading information in the report, as the source cited at the bottom of each article is responsible.

**Note: Please inform me if you do not wish to continue receiving the report so that your name can be removed from the mailing list. Thank you.**

**Download link for the report in PDF format:**